



TÜRKİYE CUMHURİYETİ
TİCARET BAKANLIĞI

YERLİ ÜRETİCİLER İÇİN
NİHAİ GÖZDEN GEÇİRME
SORUŞTURMASI
BAŞVURU FORMU
(GİZLİ OLMAYAN ÖZET)



İthalat Genel Müdürlüğü
Damping ve Sübvansiyon Dairesi

Ankara, 2020

UYARI!

13/2/2018 tarihli ve 30331 sayılı Resmî Gazete’de yayımlanan

İthalat İşlemlerinde Elektronik Başvuru Sistemi Tebliği (İthalat: 2017/3)

gereğince, başvuru dilekçesi ve başvuru formu ile tüm ekleri, firmanın kayıtlı elektronik posta (KEP) adresinden T.C. Ticaret Bakanlığı’nın

ticaretbakanligi@hs01.kep.tr

uzantılı KEP adresine iletilmelidir.

Aksi durumda, başvurunuz işleme alınmaz.

BAŞVURU DİLEKÇESİ ÖRNEĞİ

Tarih: 06.09.2023

Konu: Nihai gözden geçirme soruşturması

T.C.
TİCARET BAKANLIĞINA
(İthalat Genel Müdürlüğü)

Adana ilinde bulunan üretim tesisimizde piyasada Kristal ve Antişok olarak bilinen ve teknik tanımı Genel Amaçlı Polistiren ve Yüksek Darbe Dayanımlı Polistiren olan malı 1998 yılından beri imal etmekteyiz.

2023/06 sayılı Tebliğ'de İran İslam Cumhuriyeti menşeli Polistiren ithalatında uygulanmakta olan dumpinge karşı verginin 31.12.2023 tarihinde sona ereceği ancak, yerli üretim dalının önlemin yürürlükten kalkması halinde dumpingin ve zararın devam edebileceği veya tekrarlanabileceğini gösteren yeterli delilleri içeren talebi üzerine nihai gözden geçirme soruşturması açılacağı belirtilmektedir.

Bu amaçla, halen uygulanmakta olan dumpinge karşı önlemin kalkması halinde dumpingin ve zararın devam edebileceği veya tekrarlanabileceğini gösteren bilgi ve delilleri içeren başvuru formu ve ekleri ilişikte takdim edilen başvurumuzla nihai gözden geçirme soruşturması açılmasını talep etmekteyiz.

Bilgilerini ve gereğini müsaadelerine arz ederiz.

İmza

Adı Soyadı: Hüseyin Menderes Hayırseven

Unvanı: Mali ve İdari İşler Direktörü

Firma Kaşesi:

EKLER:

- 1- Başvuru Formu (Gizli nüsha)
- 2- Başvuru Formu (Gizli olmayan özet)
- 3- Tablolar (Excel formatında)-
- 4- Kapasite Raporu Sureti
- 5- Başvuru Formu Ekleri

NIHAİ GÖZDEN GEÇİRME SORUŞTURMASI BAŞVURU FORMU

BAŞVURU ÖZETİ (YERLİ ÜRETİCİ FİRMA)

FİRMA BİLGİLERİ

Unvan	ASCHEM PETROKİMYA SANAYİ A.Ş.
Adres	ADANA YUMURTALIK SERBEST BÖLGESİ, 01920, CEYHAN/ADANA
Telefon	+903226342210
Faks	+903226342215
KEP Adresi	aschem@hso1.kep.tr
E-posta	info@aschem.com.tr
İnternet Adresi	www.aschem.com.tr

BAŞVURU İLE İLGİLİ KİŞİNİN

Adı ve Soyadı	Hüseyin Menderes HAYIRSEVEN
Unvanı	Mali ve İdari İşler Direktörü
Adresi	ADANA YUMURTALIK SERBEST BÖLGESİ, 01920, CEYHAN/ADANA
İş Telefonu	+903226342210
Cep Telefonu	+905350110589
Faks	+903226342215
E-posta	menderesh@aschem.com.tr

BAŞVURUYA KONU YERLİ VE İTHAL ÜRÜN

Ürün Adı	GENEL AMAÇLI POLİSTİREN
GTİP(ler)	390319000000
Başvuru Konusu Ülke(ler)	İRAN İSLAM CUMHURİYETİ

İÇİNDEKİLER

A KISMI - GENEL AÇIKLAMA VE TALİMATLAR.....	5
A-1 Genel	5
A-2 Başvuru, Bilgi ve Belgeleme	6
A-3 Tabloların Doldurulması.....	6
A-4 Yerinde Doğrulama	7
A-5 Taahhütname	7
A-6 Diğer Hususlar ve İletişim	7
B KISMI- TERİMLER VE KAVRAMLAR	8
B-1 Terimler ve Kavramlar.....	8
C KISMI- BAŞVURU SAHİBİ YERLİ ÜRETİCİ FİRMA.....	11
C- 1 Genel.....	11
D KISMI- YERLİ ÜRETİM DALI	14
D-1 Genel	14
D-2 Başvurunun Temsil Niteliği.....	15
D-3 Başvuruya Konu Ülke(ler)den veya Diğer Ülkelerden İthalat.....	15
D-4 Başvuruya Konu Ürün Pazarı Hakkında Bilgi.....	15
E KISMI- BAŞVURUYA KONU ÜRÜN VE BENZER ÜRÜN	18
E-1 Başvuru Konusu Ürün/Benzer Ürün Tanımı ve Özellikleri	18
E-2 Başvuruya Konu Ürünün/Benzer Ürünün Üretim Süreci.....	18
E-3 Haksız Rekabet Yaşanan Ürün Tipleri.....	20
E-4 Ürünün Dağıtım Sistemi ve Satış Kanalları	20
E-5 Fiyat Tespiti	21
E-6 Benzer Ürün.....	23
F KISMI- BAŞVURU KONUSU ÜLKELER, İHRACATÇILAR VE İTHALATÇILAR.....	24
F-1 Genel	24
G KISMI- DAMPİNGİN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ	25
G-1 Genel	25
G-2 Normal Değer	25
G-3 Türkiye'ye İhraç Fiyatı	26
G-4 Fiyat Ayarlamaları ve Damping Marjı	26

G-5 Dampinge İlişkin Diğer Muhtemel Unsurlar	26
G-6 Dampingin Devamı Veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali Değerlendirmesi.....	27
H KISMI - SÜBVANSİYONUN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ	28
H-1 Genel	28
H-2 Sübvansiyonun Devamı Veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali Değerlendirmesi	29
I KISMI- ZARARIN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ	30
I-Genel	30
I-1 İthalatın Mutlak Gelişimi	30
I-2 İthalatın Nispi Gelişimi ve Piyasa Payı.....	31
I-3 Dampingle/Sübvansiyonlu İthalatın Yerli Üretim Dalının İç Piyasa Fiyatları Üzerindeki Etkisi.....	31
I-4 Yerli Üretim Dalının Durumu	32
I-5 Maliyet Muhasebesi Sistemi ve Üretim Maliyeti	32
I-6 Zarara İlişkin Diğer Muhtemel Unsurlar	33
I-7 Diğer Faktörler	37
I-8 Zararın Devamı Veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali Değerlendirmesi	38
J KISMI- ÖNGÖRÜ	39
J-1 Genel.....	39
K KISMI- TAAHHÜTNAME.....	41
L- KISMI DİLEKÇE ÖRNEKLERİ	Hata! Yer işareti tanımlanmamış.
L-1 Yerli Üretim Dalının Tek Bir Üreticiden Oluştığı Durumlar İçin	Hata! Yer işareti tanımlanmamış.
L-2 Yerli Üretim Dalının Birden Fazla Üreticiden Oluştığı Durumlar İçin.....	Hata! Yer işareti tanımlanmamış.
L-3 Başvurunun Desteklendiğine Dair Dilekçe	Hata! Yer işareti tanımlanmamış.
L-4 Başvurunun Meslek Kuruluşları Tarafından Yapıldığı Durumlar İçin	Hata! Yer işareti tanımlanmamış.

A KISMI - GENEL AÇIKLAMA VE TALİMATLAR

A-1 GENEL

Nihai gözden geçirme soruşturması başvuru formu, yerli üretim dalının, yürürlükte bulunan dampeding/sübvansiyona karşı önlemin yürürlükten kalkması durumunda, **dampingin/sübvansiyonun ve zararın devam etmesine** ve/veya **yeniden meydana gelmesine** yol açacağı yönündeki iddialarını sağlıklı bir biçimde ortaya koymasını sağlamak amacıyla rehber mahiyetinde hazırlanmıştır.

Yerli üreticilerin, İthalatta Haksız Rekabetin Önlenmesi Hakkında Mevzuat hükümleri çerçevesinde, nihai gözden geçirme soruşturması başvuru formunu tam ve eksiksiz olarak doldurmaları gerekmektedir.

Nihai gözden geçirme soruşturmalarında dampeding/sübvansiyon ve maddi zarar iddiası iki şekilde ortaya konulabilmektedir:

- 1) **Dampingin/Sübvansiyonun ve zararın devam ettiği veya**
- 2) **Dampingin/Sübvansiyonun ve zararın yeniden oluşması ihtimali.**

Bu çerçevede, öncelikle “G-Kısmı Dampingin Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali”, “H-Kısmı Sübvansiyonun Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali” ile “I-Kısmı Zararın Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali” iddiaları ile dampeding/sübvansiyonun ve zararın halen devam ettiği veya yeniden meydana gelmesinin muhtemel olduğu ortaya konulmalıdır. Dampingin/Sübvansiyonun ve zararın varlığının tespit edilemediği ya da ortaya konulmadığı veya ithalatın durduğu veya sağlıklı analiz yapmayı önleyecek kadar azaldığı durumda, Dampingin/Sübvansiyonun ve zararın yeniden meydana gelmesinin muhtemel olduğunu destekleyici bilgi ve belge sunulmalıdır.

Bahse konu koşullardan birinin eksik olması halinde dampedingli/sübvansiyonlu ithalata karşı önlemin devam etmesi mümkün olamamaktadır. Yerli sanayinin söz konusu koşulların varlığını ortaya koyabilmeleri amacıyla hazırlanan başvuru formu, aşağıdaki kısımlardan oluşmaktadır:

B Kısmı- Terimler ve Kavramlar: Başvuru formunda kullanılan terimleri ve kavramları içermektedir.

C Kısmı- Başvuru Sahibi Yerli Üretici Firma: Firmaya ilişkin genel bilgileri içermektedir.

D Kısmı- Yerli Üretim Dalı: Yerli üretim dalında faaliyet gösteren firmaların ve üretim miktarlarının tespiti ile başvuruyu destekleyip desteklemediklerine ilişkin hususları içermektedir.

E Kısmı- Başvuruya Konu Ürün ve Benzer Ürün: Yerli sanayi tarafından üretilen ürün ile ithal ürünün benzer ürün olup olmadığının tespitine yöneliktir.

F Kısmı- Başvuru Konusu Ülkeler, İhracatçılar ve İthalatçılar: Başvuru konusu ülkelerin, ihracatçıların ve başvuru konusu ürünün ithalatçılarının belirlenmesini amaçlamaktadır.

G Kısmı- Dampingin Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali: Dampingin devam ettiği veya yeniden meydana gelmesi ihtimali iddiasının ortaya konulabilmesi için normal değer ve ihrac fiyatının belirlenmesine ilişkindir.

H Kısmı- Sübvansiyonun Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali: Sübvansiyonun devam ettiği veya yeniden meydana gelmesi ihtimali iddiasının ortaya konulabilmesi için normal değer ve ihrac fiyatının belirlenmesine ilişkindir.

I Kısmı- Zararın Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali: Firmanın dampedingli/sübvansiyonlu ithalat nedeniyle gördüğü zararın devam ettiği veya yeniden meydana gelmesi ihtimalinin tespiti amacıyla ekonomik ve finansal göstergelerinin bir trend içerisinde incelenmesi amaçlanmaktadır.

J Kısmı- Öngörü: Önlemin devam etmesi veya devam etmemesi halinde özelde başvuru sahibi firma, genelde ise piyasa hakkında firmanın öngörülerini içermektedir.

K Kısmı- Taahhütname: Firmanın başvuruya ilişkin taahhütnamesi yer almaktadır.

L Kısmı- Dilekçe Örnekleri: Başvuruya ilişkin örnek dilekçeler yer almaktadır.

A-2 BAŞVURU, BİLGİ VE BELGELEME

Başvuruların, 13/2/2018 tarihli ve 30331 sayılı Resmî Gazete’de yayımlanan [İthalat İşlemlerinde Elektronik Başvuru Sistemi Tebliği \(İthalat: 2017/3\)](#) gereğince, başvuru sahibi firmanın KEP adresinden T.C. Ticaret Bakanlığı’nın (Bakanlık) ticaretbakanligi@hs01.kep.tr uzantılı KEP adresine elektronik olarak yapılması gerekmektedir.

Başvurunun hem **gizli** hem de **gizli olmayan özetlerinin** (Word olarak, aynı zamanda firma kaşeli ve parafli nüshanın taranmış kopyası PDF olarak) başvuru dilekçenizde yer alması gereklidir. “**Nihai Gözden Geçirme Soruşturması Başvuru Formu Tablolar.xlsx**” dosyasında yer alan tablolar eksiksiz doldurulmalı ve başvuru ekinde olan Excel formatında yer almalıdır.

Soruşturmanın açılması halinde, soruşturmanın ilgili taraflarından olan ilgili ülke hükümetine ve üretici-ihracatçı firmalara gönderilecek olan başvurunuzun gizli olmayan özeti de başvuru dosyasında sunulmalıdır.

Damping/Sübvansiyon, zarar ve soruşturma usul ve esasları ile “başvurunun gizli olmayan özeti”nin hazırlanışına ilişkin detaylı bilgiler ve örnek formu, T.C. Ticaret Bakanlığı Ticaret Politikası Savunma Araçları internet adresinin (www.tpsa.gov.tr) ana sayfasında “Başvuru ve Soru Formları” başlığı altında yer alan “Damping ve Sübvansiyon” alt başlığında bulunan Başvuru Rehberi’nde yer almaktadır.

İthalatta Haksız Rekabetin Önlenmesi Hakkında Yönetmeliğin (Yönetmelik) 22 nci maddesinin üçüncü fıkrası gereğince başvurunun gizli olmayan özetinin başvuru dilekçesi ekinde yer almaması halinde başvuru, bu eksiklik giderilmediği müddetçe bir bütün olarak değerlendirilmeye alınmayacaktır.

Başvuruda gizlilik esasına tabi olarak sunulan bilgi ve belgeler edinilme amacı doğrultusunda kullanılır. Bununla beraber, yerel mahkeme veya Dünya Ticaret Örgütü anlaşmazlıkların halli mekanizmasında görülen davalar kapsamında talep edilmesi halinde bu bilgi ve belgeler ilgili makamlara sunulur.

Başvuru aşaması ve soruşturmanın açılması durumunda, soruşturma esnasındaki bazı yazışmalar e-posta ile yapılabileceğinden verilen e-postaların güncel olduğundan ve çalıştığından emin olunuz. Başvurunuzun her sayfasını firma kaşesi ile kaşeleyip paraflayınız.

A-3 TABLOLARIN DOLDURULMASI

Aksi belirtilmedikçe tablodaki veriler başvuru konusu ürüne ait olmalıdır. Örneğin polyester iplik üretilen bir firmada, hem düz iplik, hem tekstürize iplik hem de diğer iplik çeşitleri üretilir. Bunlara ilave olarak sadece ticaret amacıyla alım satımı yapılan iplikler de olabilir. Başvuru/Soruşturma sadece polyester düz ipliklere ait ise bu durumda sadece firma tarafından üretilen polyester düz iplikler için bu tablo doldurulacaktır. Tabloyu doldururken küçük harfle yapılan tanımlamalara uyunuz. Bu mümkün değilse, tablonun ne şekilde doldurulduğuna ilişkin açıklamayı dipnot olarak ekleyiniz.

Firma verilerininin başvuru konusu ürün için ayrıştırılmasının mümkün olmadığı hallerde ilgili veriler ayrıştırılmaksızın firma geneli için verilmeli ve bu durum dipnotla belirtilmelidir.

Başvuru formunda yer alan **cari dönem**, başvuru yapılan yıldaki çeyreklik dönemdir. Örneğin, 2. ayda yapılan başvuru için bir önceki cari yılın tamamını, 7. ayda yapılan bir başvuru için ise başvuru yapılan yıldaki 6 aylık dönemi kullanınız.

Başvuru formunda yer alan **tüm tabloları** doldururken **miktar ölçüleri** (adet, kg, m² gibi) ve **para birimlerini** belirtmeyi unutmayınız.

Miktar verileri ithalat istatistikleri ile aynı birimde verilmeli ve gerekiyorsa iki birim de kullanılmalıdır. Miktar adet cinsinden verilmiş ise, tiplere ilişkin olarak “adet/kg” dönüşümüne ilişkin veri de sağlanmalıdır.

Faaliyet giderleri ve finansman giderleri ilgili başvuru konusu ürün için ayrı olarak muhasebe kayıtlarında tutuluyorsa bu veriler kullanılmalı, sadece firma geneli için tutuluyorsa bu durumda **ciro bazlı** hesaplanarak yazılmalıdır. **Ciro bazlı** hesaplama yapılması durumunda, hesaplama dipnot olarak eklenmelidir.

Kapasite hesabının nasıl ve kaç vardiya üzerinden yapıldığını belirtiniz.

Soruları boş bırakmayınız. Eğer cevap veremiyorsanız nedenini belirtiniz.

A-4 YERİNDE DOĞRULAMA

Başvuru formunda verilen bilgi ve belgelerin doğruluğu, firmanız nezdinde yürütülecek yerinde doğrulama soruşturmasında muhasebe kayıtlarından denetlenecektir.

Denetlemenin hızlı ve sağlıklı bir biçimde yapılabilmesi için verilen bilgi ve belgelerin hazırlanmasında yararlanılan kaynakların ve çalışma tablolarının korunması ve yerinde doğrulama soruşturması sırasında hazır bulundurulması gerekmektedir.

Denetleme planı için bilgilerin hangi şehirde ve hangi birimde tutulduğunu belirtiniz.

A-5 TAAHHÜTNAME

Başvuru formunda sağlanan bütün bilgilerin doğru ve denetlenebilir olduğu taahhüt edilmelidir. Bununla ilgili taahhütname örneği Başvuru Formu'nun son kısmında yer almaktadır.

A-6 DİĞER HUSUSLAR VE İLETİŞİM

Başvurunun doldurulması sırasında karşılaşılan her türlü zorluğun aşılması ve başvuruyu ilgili varsa ilave sorularınız için **İthalat Genel Müdürlüğü, Damping ve Sübvansiyon Dairesi** ile irtibata geçebilirsiniz.

Adres : T.C. Ticaret Bakanlığı Söğütözü Yerleşkesi (Merkez Bina)

Söğütözü Mahallesi 2176. Sokak No:63 06530 Çankaya, ANKARA

İnternet Adresi: <http://www.ticaret.gov.tr/ithalat/ticaret-politikasi-savunma-araclari> veya www.tpsa.gov.tr

KEP Adresi : ticaretbakanligi@hs01.kep.tr

E-posta : damping@ticaret.gov.tr

Telefon : +90 312 204 9295 - 9579 - 9927 - 9929 - 9931 - 9932 - 9936 - 9937 - 9939 - 9962 - 9976

Faks : +90 312 204 8633

B KISMI- TERİMLER VE KAVRAMLAR

B-1 TERİMLER VE KAVRAMLAR

1. **Başvuruyu aktif olarak destekleyen yerli üretici:** Başvuru formunun “Zararın Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali” ana başlıklı “I” kısmında yer alan I-4 bölümüne ait tabloları doldurarak ve bu bölümde talep edilen diğer evrakı eksiksiz biçimde ekleyerek başvuruyu destekleyen yerli üreticiyi ifade etmektedir.
2. **Başvuruyu pasif olarak destekleyen yerli üretici:** Zarar inceleme dönemine ait belirli ekonomik göstergeleri başvuru destek dilekçesinde yer vererek başvuruyu desteklediğini ortaya koyan yerli üreticiyi ifade etmektedir.
3. **Benzer Ürün:** Dampinge veya sübvansiyona konu mal ile aynı özellikleri taşıyan bir mal, böyle bir malın bulunmaması halinde ise benzer özellikleri taşıyan maldır. Genel olarak yerli üretici tarafından imal edilip satılan ürünü ifade etmektedir.
4. **Başvuruya Konu Ürün:** Nihai gözden geçirme soruşturması başvurusuna konu olan önleme tabi ülkelerden ithal edilen maldır.
5. **Üretim miktarı ve değeri:** Benzer ürünün/başvuruya konu ürünün üretim miktarı ve stok kayıtlarında yer alan üretim miktarının sınıai maliyet değeridir.
6. **Yurt içi Satışlar:** Benzer ürünün yurt içi satışlarından, indirimlerin ve satışlardan iadelerin düşüldüğü net satış miktarı ve değeridir.
7. **Yurt dışı Satışlar:** Benzer ürünün yurt dışı satışlarından, indirimlerin ve satışlardan iadelerin düşüldüğü net satış miktarı ve değeridir.
8. **Şirket İçi Transfer ve Dikey Kullanım:** Şirketin bir bölümünden veya fabrikasından firma bünyesinde kullanılmak üzere başka bir bölümüne aktarılan sadece başvuru konusu ürünün miktar ve değeridir. Örneğin firmanın fabrikasında üretilen kumaşın firmanın konfeksiyon bölümüne aktarılan kısmının miktarı ve değeridir. Aktarmada kullanılan transfer fiyatının belirlenme esası da açıklanmalıdır.
9. **Satılan Malların Sınıai Maliyeti:** Benzer ürünün yurt içi ve yurt dışı satışlarına ait sınıai maliyet değeridir. Eğer firmanız satılan mamuller maliyeti tablosu kullanıyorsa, bu tablo kullanılmalıdır. Kullanmıyorsa, öncelikle firmanın 152 mamul mallar hesabına yıl içinde aktarılan başvuru konusu ürünün değer ve miktarından birim sınıai maliyeti bulunmalıdır. Bunun için maliyet hesaplarından 710 Direkt İlk Madde Malzeme, 720 Direkt İşçilik ve 730 Genel Üretim Giderleri Toplamı da kullanılabilir. Birim sınıai maliyet kullanılarak başvuru konusu ürünün istenen toplam sınıai maliyeti hesaplanacaktır. İç piyasa ve ihracat için üretilen ürün tipleri maliyet açısından önemli ölçüde farklılık arz ediyorsa, sınıai maliyet yurt içi ve yurt dışı satışlar için ayrı ayrı verilmelidir.
10. **Faaliyet gideri:** Faaliyet gideri, Gelir Tablosunda yer alan 630 Araştırma ve Geliştirme, 631 Pazarlama ve Satış Giderleri ve 632 Genel Yönetim Giderleri hesaplarının toplamıdır. Bu değerler ayrıca, 750, 760 ve 770 kodlu maliyet hesaplarından da kontrol edilmelidir. Faaliyet gideri sadece başvuru konusu ürün için ciro bazlı olarak hesaplanarak bulunan değerdir. İç piyasa ve ihracat için üretilen ürün tipleri, maliyet açısından önemli ölçüde farklılık arz ediyorsa, faaliyet gideri yurt içi ve yurt dışı satışlar için ayrı ayrı verilmelidir.
11. **Finansman Giderleri:** Finansman giderleri, Gelir Tablosunda yer alan 660 Kısa Vadeli Borçlanma Giderleri ile 661 Uzun Vadeli Borçlanma Giderleri toplamıdır. Bu değerler ayrıca, 780 kodlu maliyet hesaplarından da kontrol edilmelidir. Finansman gideri, sadece başvuru/soruşturma konusu ürün için ciro bazlı olarak hesaplanarak bulunan değerdir. Firmanın faiz gelirleri var ise net finansman değerini bulmak için bu miktar düşülmelidir. Firmanın yatırımları sebebiyle finansman gideri oluşmuş ise, yatırımlardan kaynaklanan bu miktar direkt olarak yatırım yapılan ürün için ayrılmalı, kalan kısım ciro bazlı dağıtılmalıdır. Hesaplamaya

ilişkin açıklama dipnot olarak eklenmelidir. İç piyasa ve ihraç için üretilen ürün tipleri maliyet açısından önemli ölçüde farklılık arz ediyorsa, finansman gideri yurt içi ve yurt dışı satışlar için ayrı ayrı verilmelidir.

12. Satılan Malların Ticari Maliyeti: Satılan mallar için sınai maliyet ile faaliyet ve net finansman giderlerinin toplamıdır.
13. Yurt içi Satışlardan Ürün Karı: Benzer ürünün yurt içi satış gelirinden ticari maliyetin düşülmesi ile elde edilen kardır.
14. Yurt dışı Satışlardan Ürün Karı: Benzer ürünün yurt dışı satış gelirinden ticari maliyetin düşülmesi ile elde edilen kardır.
15. Toplam Satışlardan Ürün Karı: Benzer ürünün yurt içi satış geliri ile yurt dışı satış geliri toplamından ticari maliyetin düşülmesi ile elde edilen kardır.
16. Dönem Sonu Stoklar: Benzer ürünün dönem sonu stok miktarıdır. Önceki dönem stok miktarı + cari dönem üretim - cari dönem yurt içi ve yurt dışı net satışları - şirket içi transferler formülü ile tutarlı olmalıdır. Tutarsızlık var ise gerekçesi dipnotta açıklanmalıdır.
17. Stok Çevrim Hızı: Toplam satış miktarının dönem sonu stok miktarına bölünmesi ile bulunan ve stokların yıl içinde kaç defa çevrildiğini gösteren rakamdır.
18. Kapasite ve Kapasite Kullanım Oranı (KKO): Firmanın benzer ürününde yıllık üretim kapasitesidir. KKO ise (üretim miktarı / kapasite) formülü ile bulunur.
19. İstihdam: Firmanın benzer ürünün üretiminde direkt olarak çalıştırdığı işçi ile idari personel sayısıdır. İdari personel sayısı bulunurken bu ürüne düşen ortalama kişi sayısı hesaplanmalıdır.
20. Verimlilik: Üretimde çalışan bir kişinin yıllık üretim miktarıdır. (üretim miktarı / direkt işçi sayısı) formülü ile hesaplanır.
21. Ürün Amortismanı: Ürün amortismanı başvuru konusu üründen elde edilen nakit akışı hesabında kullanılmaktadır. Başvuru konusu ürün için direkt olarak amortisman kaydı tutuluyorsa bu veriler sağlanmalıdır. Şayet bu kayıt tutulmuyorsa, ürün amortismanı, firma amortisman toplamının ilgili ürüne ciro bazlı dağıtılması ile bulunur.
22. Ürün Nakit Akışı: Benzer ürünün satış değerinden üretim maliyetinin çıkarılması ve ürün amortisman değeri ile toplamından stok değer artışının düşürülmesi veya stok değer azalışının eklenmesi ile bulunur.
23. Aylık Brüt İşçi Ücreti: Üretimde çalışan işçiler için ödenen aylık ikramiye, SSK primleri dâhil giydirilmiş ortalama ücrettir.
24. Firma Tevsi Yatırımları: Firmanın üretim kapasitesini arttırmak için yapmış olduğu yatırımların toplamıdır.
25. Firma Yenileme Yatırımları: Firmanın üretim tesislerini yenilemek için yapmış olduğu yatırımların toplamıdır.
26. Firma Amortisman Toplamı: Firmanın bütün amortisman giderleri toplamıdır.
27. Brüt Satış Kârı / Zararı = Net Satışlar – Satışların Maliyeti (Gelir-Gider Tablosu'ndan elde edilebilir.)
28. Brüt Kâr / Zarar Oranı = Brüt Satış Kârı (Zararı) / Net Satışlar (Gelir-Gider Tablosu'ndan elde edilebilir.)
29. Faaliyet Kârı / Zararı = Brüt Satış Kârı (Zararı) – Faaliyet Giderleri (Gelir-Gider Tablosu'ndan elde edilebilir.)

30. Faaliyet Kârı / Zararı Oranı = Faaliyet Kârı (Zararı) / Net Satışlar
31. Olağan Kâr / Zarar = Faaliyet Kârı (Zararı) + Diğer Faaliyetlerinden Olağan Gelir ve Kârlar – Diğer Faaliyetlerinden Olağan Gider ve Zararlar – Finansman Giderleri
32. Dönem Kârı / Zararı = Olağan Kâr (Zarar) + Olağandışı Gelir ve Kârlar – Olağandışı Gider ve Zararlar
33. Dönem Net Kârı / Zararı = Dönem Kârı (Zararı) – Vergi ve Diğer Yasal Yükümlülük Karşılıkları
34. Net Kâr Oranı = (Dönem Net Kârı / Net Satışlar)*100
35. Kâr/Öz sermaye %: (Olağan Kâr (Zarar) / Firma Öz sermayesi)*100
36. Firma Aktif Toplamı: Firma bilançosunda yer alan aktiflerin toplamıdır. Aktif toplam nazım hesaplarını içermez. Başvuruya konu ürün için aktifler ayrıştırılabiliyorsa ayrıca bu veriler sunulmalıdır.
37. Firma Öz sermayesi: Firmanın bilançosunda yer alan öz kaynaklar toplamıdır.
38. Firma Net Satış Toplamı: Firmanın bütün ürünlerini kapsayan gelir tablosunda yer alan net satışları toplamıdır.
39. Fiyat Kırılması (Price Undercutting): Başvuruya konu ürünün Türkiye pazarına giriş fiyatlarının yerli üretim dalının fiyatlarının ne kadar altında kaldığını gösterir.
40. Fiyat Baskısı (Price Depression): Fiyat baskısı, başvuruya konu ürünün ithalat fiyatlarının Türkiye piyasasında yerli üretim dalının olması gereken satış fiyatının yüzde olarak ne kadar altında kaldığını göstermektedir.
41. Fiyat Bastırılması (Price Suppression): Yerli üretim dalının başvuruya konu ürünün ithalat sebebiyle artan maliyetlerini fiyata yansıtamaması veya maliyetlerden daha az oranda yansıtabilmesi veya maliyetler aynı kalırken fiyatının yıpranması sonucunda kar oranının azalması ya da maliyet-fiyat oranının yükselmesidir.
42. Zarar: Dampingli veya sübvansiyonlu ithalatın üretim dalı üzerindeki etkisini gösterir. Bir üretim dalında maddi zarar, maddi zarar tehdidi veya bir üretim dalının kurulmasının fiziki olarak gecikmesi zarar olarak kabul edilir.

C KISMI- BAŞVURU SAHİBİ YERLİ ÜRETİCİ FİRMA

C- 1 GENEL

1. Firma bilgileri:

Firma Unvanı : ASCHEM PETROKİMYA SANAYİ A.Ş.
Adres : ADANA YUMURTALIK SERBEST BÖLGESİ, 01920, CEYHAN/ADANA
Telefon : +903226342210
Faks : +903226342215
KEP Adresi : aschem@hso1.kep.tr
E-posta : info@aschem.com.tr
İnternet adresi : www.aschem.com.tr

2. Firmada konuyla ilgili yetkili kişinin bilgileri:

Adı Soyadı : Hüseyin Menderes HAYIRSEVEN
Unvan : Mali ve İdari İşler Direktörü
Adres : ADANA YUMURTALIK SERBEST BÖLGESİ, 01920, CEYHAN/ADANA
İş Telefonu : +903226342210
Cep Telefonu : +905350110589
Faks : +903226342215
E-posta : menderesh@aschem.com.tr

3. Firmanız bu konularda bir temsilci ile çalışıyorsa, söz konusu kişiye ait bilgiler:

Adı Soyadı :
Unvan :
Adres :
İş Telefonu :
Cep Telefonu :
Faks :
E-posta :

Başvurunun temsilci vasıtasıyla iletilmesi halinde başvuru evrakına, yetki belgesinin ve yetki belgesini imzalayan başvuru sahibi firma yetkilisinin temsilci atamaya yetkili olduğunu tevsik eden güncel tarihli belge veya belgelerin eklenmesi gerekmektedir.

Bu yükümlülüğün yerine getirilmemesi halinde tüm yazılı ve sözlü iletişim, söz konusu eksiklik tamamlanincaya kadar, yalnızca başvuru sahibi firma ile tesis edilecektir.

4. Firmanızı bu konularda temsil etmek üzere yetkilendirilmiş hukuk müşaviri veya mali müşavir varsa isim ve adres bilgileri (temsil veya yetki belgesi eklenmelidir):

SENAY KIZILTAŞ, ADANA YUMURTALIK SERBEST BÖLGESİ, 01920, CEYHAN/ADANA

Yetki Belgesi, Ek-5-1C'de verilmiştir.

5. Hissedarlarınız ve payları:

Ortaklık Teyit Belgesi Ek-5-1A'da verilmiştir.

6. Firmanızın kısa tarihçesi:

1998 yılında Adana Yumurtalık Serbest Bölgesinde faaliyete geçen ASCHEM PETROKİMYA SANAYİ A.Ş., Fina Co.'nun Devamlı Kütle Polimerizasyonu yüksek teknolojisi ile Türkiye'nin ilk ve lider Polistiren üreticisidir.

2015 yılında yeni yatırımlar kapsamında ürün portföyüne Genleştirilebilir Polistiren (EPS) eklenmiş olup, Standart Sınıf (R Serisi) ve Alev Geciktiricili Sınıf (F Serisi) olarak ABD lisanslı Süspansiyon Polimerizasyonu Teknolojisiyle uluslararası standartlarda üretim yapmaktadır.

Polistiren kapasite artış ve tevsii yatırım başvurumuz ise T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığınca kabul edilmiş ve 10.11.2021 tarihinde 529466 numaralı Stratejik yatırım teşvik belgesi alınmıştır. TÜİK verileri ve yerli üretim kapasitelerinden görüleceği üzere, Polistren Polimerleri (GPPS-HIPS) yerli üretim kapasitesinin toplam yurt içi ihtiyacının takribi %30'unu karşılıyor olması sebebiyle, Polistren polimerleri için yeni petrokimya yatırımlarının ülkemizde yapılması stratejik önem arz etmektedir. Proje kapsamında yapılacak yüksek teknoloji tevsii ve ürün çeşitlendirme yatırımlarımız ile; (1) Beyaz eşya sektöründe çok düşük ısılarla ve soğutucu gazın olası kaçaklarına karşı çevresel, kimyasal ve fiziksel etkilere dayanıklı (Buzdolabı, Derin Dondurucular vb.) HIPS ESCR, ürün tipinin üretilmesi, (2) Elektronik ürünlerde darbeye dayanıklı, hassas enjeksiyon işlemlerine uyumlu özel prosesli HIPS High Gloss ürün tiplerinin üretilmesi.

Şirketimiz, ayrıca Petkim'de üretim fazlası olan Benzen hammaddesini kullanarak Stiren Monomer yatırımı için Ceyhan Endüstri Bölgesinde stratejik yatırım başvurusunu da yapmıştır. Ceyhan Endüstri Bölgesinde altyapı ve liman yatırımları tamamlandıktan sonra bu çok önemli Stratejik Petrokimya yatırımının ülkemizde yapılması, yüksek katma değerli üretim ve ihracatın da yapılması hedeflenmiş olup Türkiye'de Styrenics ürünlerin üretiminde tam entegrasyon sağlanmış olacaktır.

7. Firmanızın faaliyet sahası ve imalatını ve/veya ticaretini yaptığı ürünler:

Faaliyet Sahası: Petrokimya sektörü

Ürünler: Genel Amaçlı Polistiren, Yüksek Darbe Dayanımlı Polistiren, Genleştirilebilir Polistiren

8. Firmanızın iç hiyerarşik ve kurumsal yapısını şema yardımıyla gösteriniz. Söz konusu şemada firmanızın gerek yurt içi gerekse yurt dışı piyasalarda faaliyet gösteren soruşturma konusu ürünün üretim, pazarlama, satış ve dağıtımıyla ilgili tüm birimlerinin yer alması gerekmektedir.

Organizasyon şeması Ek-5-1B'dedir.

9. Benzer ürünün imalat ve satışındaki ortaklıklarınızı (hammadde tedarik eden, ilgili ürünü girdi olarak kullanan veya dâhili ve harici ticaretini yapan bağlı veya ortak şirketleriniz), işgal alanlarını belirtmek suretiyle listelleyiniz.

Yoktur.

10. Firmanızın varsa son üç yıla ait faaliyet veya yıllık yayınlanmış raporlarını ekleyiniz (bağlı olunan holding varsa ve raporlar konsolide olarak hazırlanıyorsa holdingin de faaliyet raporları tedarik edilebilir).

Faaliyet raporu, Ek-5-2'de verilmiştir.

11. Firmanızın üretim, stok, maliyet ve satış bilgilerinin nerede tutulduğunu belirtiniz.

İşletim Sistemi Yazılımında (Canias) tutulmaktadır.

12. Maliyet, satış ve diğer mali tabloların hazırlanmasında kullanmakta olduğunuz muhasebe programı veya programları hakkında kısaca bilgi veriniz (Hangi program hangi bilgi için kullanılıyor?).

Tüm işlemler için Canias İşletim Sistemi Yazılımı kullanılmaktadır.

D KISMI- YERLİ ÜRETİM DALI

Yerli üretim dalı, benzer malın Türkiye'deki tüm üreticilerini veya bu malın Türkiye üretiminin önemli bir bölümünü gerçekleştiren üreticileri ifade eder.

Başvuruda bulunacak yerli üreticilerin Yönetmeliğin 17 ila 20 nci maddeleri çerçevesinde aşağıda sayılan yeterlilikleri **birlikte** sağlamaları gerekmektedir:

- Başvuruda Bulunma Yeterliliği:** Tamamlanmış son mali yıl itibarıyla **Türkiye toplam benzer ürün üretiminin %25'inden fazlasını** gerçekleştiren yerli üretici veya üreticilerin başvuruda bulunma hakları mevcuttur. Başvuruda bulunma yeterliliğinin değerlendirilmesinde başvuru sahibi yerli üretici veya üreticilerin, başvuruyu aktif ve pasif olarak destekleyen yerli üretici veya üreticilerin ve Bakanlıkça Türkiye toplam benzer ürün imalatına yönelik tespit edilen diğer yerli üretici veya üreticilerin verileri dikkate alınır.
- Zarar İnceleme Yeterliliği:** Bu formu doldurarak başvurularını ileten yerli üretici veya üreticiler ile başvuruyu aktif olarak destekleyen yerli üretici veya üreticilerin, Türkiye toplam benzer ürün üretiminin tamamını veya önemli bir bölümünü gerçekleştirdiklerini tevsik etmeleri gerekmektedir. Üretici sayısının çok fazla olduğu dağınık sanayilerde başvuruya destek veya muhalefet seviyelerinin tespitine ilişkin kararlar istisna teşkil etmek üzere söz konusu yeterlilik eşiği, Türkiye toplam benzer ürün üretiminin %50'sinden az olamaz. Başvuruyu aktif olarak destekleyen yerli üretici veya üreticilerin destek dilekçelerine başvuru formunun "Zararın Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali" ana başlıklı "I" kısmında yer alan I-4 bölümüne ait tabloları ve bu bölümde talep edilen diğer evrakı eksiksiz biçimde eklemeleri gerekmektedir.

Başvuruya karşı çıkan üreticilerin mevcut olması halinde, başvuruda bulunan ve başvuruyu aktif olarak destekleyen üretici veya üreticilerin toplam benzer mal üretiminin; başvuruda bulunan ve başvuruyu aktif olarak destekleyen üretici veya üreticiler ile başvuruya karşı çıkan üretici veya üreticilerin toplam benzer ürün üretiminin %50'sinden fazla olması gerekmektedir.

Başvuruda bulunma veya zarar inceleme yeterliliklerinin sağlanmaması halinde başvuruya yönelik inceleme Yönetmeliğin 19 uncu maddesinin beşinci fıkrası çerçevesinde sonlandırılır.

Soruşturma esnasında başvuru sahibi yerli üreticilerin yerli üretim dalını temsili haiz olmadığına ilişkin bilgilere ulaşılmaması halinde soruşturmanın önlemsiz olarak kapatılmasını da içeren hukuki sonuçların değerlendirmeye alınması söz konusu olabilmektedir. Bu nedenle, yerli üretim dalı hakkında detaylı bilgi edinmek amacıyla sektörel değerlendirme yapılması gerekmektedir. Söz konusu değerlendirmede, desteğini aramadığınız veya almadığınız firmalara ilişkin bilgiler de büyük önem taşımaktadır.

D-1 GENEL

- Ayrı başvuru formu doldurmak suretiyle başvuruda bulunan veya bulunacak diğer yerli üreticilerin unvan, adres, telefon, faks, KEP adresi, e-posta adresi ve internet adresi bilgilerini yazınız.
- Varsa başvuruyu destekleyen ancak başvuruda bulunmayacak diğer yerli üreticilerin unvan, adres, telefon, faks, KEP adresi, e-posta adresi ve internet adresi bilgilerini yazınız.

DIOKİ PETROKİMYA SANAYİ A.Ş.
Adana-Yumurtalık Serbest Bölgesi 01920 Ceyhan / Adana
Telefon: +90 322 634 20 15-16-17
E-posta: info@dioki.com.tr

Bilinen diğer yerli üreticilerin unvan ve adreslerini belirtiniz (Başvuruda bulunan veya başvuruyu destekleyen üreticiler dışındaki üreticiler).

- İlgili üretim dalındaki meslek kuruluşlarının (üretici birliği, dernek vb.) varsa unvan, adres, telefon, faks, KEP adresi, e-posta adresi ve internet adresi bilgilerini belirtiniz. Söz konusu meslek kuruluşlarına üye olan firmaların isim ve unvanları ile üyelerin toplam Türkiye üretimi içindeki payı hakkında bilgi veriniz.

D-2 BAŞVURUNUN TEMSİL NİTELİĞİ

- Başvurunun temsil niteliği (çok sayıda üretici olduğu durumlarda aşağıdaki tablo bilindiği ölçüde ve ortak cevaplanmalıdır):

XXXX

¹: Firmanız ile başvuruda bulunan veya aktif destekleyen üreticilerin Türkiye toplam benzer ürün üretimi içindeki payının %50'nin üzerinde olması gerekmektedir.

D-3 BAŞVURUYA KONU ÜLKE(LER)DEN VEYA DİĞER ÜLKELERDEN İTHALAT

- Firmanız veya ortakları başvuru konusu ürünün aynı zamanda ithalatını yapıyorsa, menşe ülkesini belirtmek suretiyle son üç yıldaki ithalat miktar ve değerini tablo halinde gösteriniz ve ithalatınızın nedenlerini açıklayınız:

Ülke Grupları	Ülkeler	Ürün Tipi ve Özellikleri	Cari Yıl-3		Cari Yıl-2		Cari Yıl-1		Cari Dönem (3/6/9 Ay) ²	
			Miktar	Değer	Miktar	Değer	Miktar	Değer	Miktar	Değer
Başvuru Konusu	A Ülkesi									
	B Ülkesi									
	... Ülkesi									
Diğer Ülkeler	C Ülkesi									
	D Ülkesi									
	... Ülkesi									

¹: Miktar ölçüsünü ve para birimini belirtiniz.

²: Başvuru formunda yer alan cari dönem, başvuru yapılan yıldaki çeyreklik dönemdir. Örneğin, 2. ayda yapılan başvuru için bir önceki cari yılın tamamını, 7. ayda yapılan bir başvuru için ise başvuru yapılan yıldaki 6 aylık dönemi kullanınız.

D-4 BAŞVURUYA KONU ÜRÜN PAZARI HAKKINDA BİLGİ

- Başvuru konusu üründe/benzer üründe Türkiye pazarının büyüklüğü ve yapısı hakkında bilgi veriniz. Piyasadaki talep belirli ürün tiplerinde yoğunlaşıyor mu? Yoğunlaşıyorsa nedenlerini belirtiniz.

Türkiye'de, Yurt içi üreticilerin faaliyet gösterdikleri Yumurtalık Serbest Bölgesinden yurt içine yapılan satışlar hariç 2022 yılında toplam 124.460 ton ithalat yapılmıştır. Yumurtalık Serbest Bölgesi'nden yapılan yerli üretim satış miktarı ise 77.945 ton olup, 2022 yılı Türkiye pazarı toplamı 202.405 ton olarak gerçekleşmiştir.

Ek 5 A'da görülen TÜİK 2023 ilk 6 ay fiili ve son 6 ay tahmini verilerine göre 2023 yılı sonunda Türkiye pazarı toplamı 230.000 ton civarında olacaktır.

2. Başvuruya konu üründe dünyada büyük ihracatçı olan ülkeleri belirtiniz. Bu ülkelerin neden ön plana çıktığı hakkında bilgi veriniz (Üretim hacmi, ürün kalitesi, fiyatları, teknolojileri vb. yönünden).

- i. **AB Ülkeleri Polistiren Üreticileri;** Styrolution/BASF, Styron/DOW Chemicals, Total Fina, Repsol, Versalis Eni,
Avantajları: Yüksek Üretim Hacmi, Dikey Entegrasyon (Stiren Monomer, Polistiren üretimi), AB Gümrük Birliği,
- ii. **Uzakdoğu ve Körfez Ülkeleri Polistiren Üreticileri;** SABIC Suudi Arabistan, Çin, Tayvan, Rusya,
Avantajları; Dikey Entegrasyon (Stiren Monomer, Polistiren üretimi), Yatırım, Üretim, İhracat, Lojistik, ve denizaşırı Nakliye için devlet desteği,
- iii. **Uzakdoğu Ülkeleri Polistiren Üreticileri;** Güney Kore, Singapur, Malezya, Pakistan,
Avantajları; Yatırım/Üretim/İhracat desteği, Türkiye ile STA,
- iv. **Mısır Polistiren Üreticileri;** E-Styrenics,
Avantajları; Yatırım/Üretim/İhracat desteği, Coğrafik yakınlık, Türkiye ile STA.

İran'da faaliyet gösteren firmalar hariç olmak üzere; uluslararası firmaların aylık Polistiren Satış Fiyatları da genelde ICIS raporlarında yayınlanan fiyat seviyelerinde oluşmaktadır. Bu firmaların dünya polistiren ihracat pazarlarında öne çıkmalarındaki ana unsurlar; yüksek teknoloji, yüksek kapasite, dikey entegrasyon, kalite ve müşteri hizmet sürekliliği olarak özetlenebilir.

Firmamız Aschem, bu entegre tesislere sahip ve adil piyasa şartlarında faaliyet gösteren uluslararası petrokimya şirketlerine karşı yüksek teknolojisi, kaliteli ürün çeşitleri, müşteri hizmet kalitesi, hızlı tedarik ve teknik hizmet desteği ile uzun yıllardır başarı ile rekabet edebilmektedir.

Ancak, İran ve benzeri ülkelerdeki firmaların, Türkiye'yi öncelikli hedef pazar olarak görüp yaptıkları Polistiren ve Petrokimya yatırımları sonucu, Türkiye pazarına hızla girmek için, yerli üreticilere büyük zararlar verecek şekilde dumpingli fiyatlar ile yaptıkları Polistiren ve Polimer ihracatları, firmamızın ve ülkemizin mevcut ve yeni petrokimya yatırımları için en büyük tehdidi oluşturmaktadır.

3. Benzer ürünün firmanız dışında kalan yerli üreticilerinin üretim miktarı, teknolojisi ve pazardan aldığı pay hakkında bilgi veriniz.

Firmamız dışında, Polistiren (GPPS ve HIPS) üretiminde yerli üretici olarak Dioki Petrokimya San. A.Ş bulunmakta olup, yıllık üretim kapasitesi ise tahmini XXXX Ton/Yıl (XXXX Ton/Yıl GPPS + XXXX Ton/Yıl HIPS). Bu firmanın 2023 yurt içi üretim payının XXXX olduğu düşünülmektedir.

4. Başvuruya konu ürünün ithalatçıları ve ne amaçla ithalat yaptıkları hakkında bilgi veriniz.

Bu firmaların çoğunluğu Toptancı/İthalatçı olup, ticaret amacıyla ithalat yapmaktadırlar. 2018/40 no'lu tebliğ yürürlüğe girdikten sonra, zaman içerisinde İran'dan Türkiye'ye dumpingli fiyatlar ile yapılan haksız ithalatın azaldığı görülmektedir.

5. Başvuruya konu ürünün/benzer ürünün nerelerde kullanıldığı ve kullanıcıları hakkında bilgi veriniz.

GPPS (Genel Amaçlı Polistiren veya Kristal Polistiren), şeffaf kırılğan bir malzemedir. Buzdolabı Endüstrisinde dolap içi dekoratif malzeme (sebzelik, yumurtalık, damlalık gibi) üretiminde, inşaat izolasyonunda kullanılan Extrude Köpük levha üretiminde kullanılır. Bunların dışında, tek kullanımlık "Fast Food" ambalaj malzemesi, bardak, çatal, bıçak, CD kutusu, vb. malzeme üretimlerinde kullanılır.

İranlı firmaların ürettiği GPPS kalitesindeki Polistiren hammaddesi genellikle Extrude Köpük Levha, tek kullanımlık Çatal/Bıçak/Tabak ve benzeri plastik malzeme üretimi yapan küçük ölçekli firmalar tarafından kullanılmaktadır.

6. Başvuru konusu ürünü üretmekle birlikte doğrudan ya da dolaylı olarak başvuruya konu ürünün ithalatını yapan başka firmalar var mıdır? Varsa bu firmaların unvanları ile birlikte ithalatı doğrudan kendilerinin mi yoksa dolaylı bir şekilde mi yaptıklarına dair bilgi veriniz. Dolaylı olarak ithalat yapan firmalar varsa, bu firmalara gelen malları direkt olarak ithal eden firmaların unvanlarını belirtiniz.

Bu firmaların çoğunluğu Toptancı/İthalatçı olup, ticaret amacıyla ithalat yapmaktadırlar. 2018/40 no'lu tebliğ yürürlüğe girdikten sonra, zaman içerisinde İran'dan Türkiye'ye yapılan haksız ithalatın azaldığı görülmektedir.

E KISMI- BAŞVURUYA KONU ÜRÜN VE BENZER ÜRÜN

E-1 BAŞVURU KONUSU ÜRÜN/BENZER ÜRÜN TANIMI VE ÖZELLİKLERİ

1. Başvuruya konu ürünün gümrük tarife istatistik pozisyonunu (GTİP) yazınız:

GTİP: 3903 19 00 00 00

2. Başvuruya konu ürünün ve benzer ürünün adı, tanımı ve kullanım alanlarını açıklayınız:

GTİP: 3903 19 00 00 00 (Stiren Polimerleri Diğerleri). Gümrük Tarife Pozisyon Numarası GPPS (Genel Amaçlı Polistiren) ürününü kapsamaktadır.

3. Benzer ürünün teknik özellikleri hakkında bilgi veriniz. Örneğin başvuru konusu ürün sentetik filamentten dokunmuş bir kumaş ise ürünün teknik tanımı kullanılan %66 polyester, %30 yün, %4 likra gibi girdinin miktarını ve yüzdesini, atkı ve çözgü sayısını, gram/m²'sini, boyalı olup olmadığını vb. içermelidir. Bunun dışında ürünü tanımayı sağlayıcı, maliyet yapısını etkileyici diğer teknik özellikler varsa bunları da belirtiniz.

Firmamızın da sahip olduğu en son gelişmiş teknoloji olan Mass Polimerizasyon teknolojisine sahip petrokimya şirketleri/lisansörleri kısıtlıdır (Fina, Basf, Dow, Mitsubushi, Nova). Mass Polimerizasyon Üretim teknolojisi genelde benzer olmakla birlikte, lisansör firmalara göre, kullanılan makina ve ekipmanlarda farklılıklar vardır.

Türkiye pazarına dumpingli fiyatlar ile satış yapan İran Petrokimya firmalarının üretim teknolojileri konusunda yeterli bilgimiz bulunmamaktadır.

4. Firmanızın benzer üründe kullandığı ürün kodlama sistemi hakkında bilgi veriniz. Kodlamada kullanılan harf ve rakamsal eklerin ne anlama geldiğini detaylı biçimde belirtiniz. Örneğin, "BCI26175300 kodunun ilk iki karakteri (BC) bisikleti, üçüncü karakteri (I) dış lastiği, dört ve beşinci karakteri (26) dış lastiğin çapını, altı ila sekizinci karakterler (175) lastiğin genişliğini ve son üç karakter (300) lastiğin desen kodunu göstermektedir." şeklinde tanımlama yapılmalıdır.

Lisansör Firma Fina'nın ürün kodları kullanılmaktadır. Tüm Fina Lisansı ile üretim yapan firmalar genelde aynı kodlama sistemini kullanmaktadır. Ek-5-3'te verilen firma kataloğunda bu kodlar görülebilir.

5. Üretiminde farklı teknoloji veya farklı girdiler kullanılmak suretiyle farklı ürün olarak kabul edilen ancak, firmanızca üretilen maddeyi bire bir ikame eden diğer maddeler varsa belirtiniz.

Farklı ürün bulunmamaktadır.

6. Mümkünse ürünü tanıtıcı numune, katalog, teknik kitap, resimli broşür vb. sağlayınız.

Ek-5-3'te verilen firma kataloğunda istenen tüm bilgiler bulunmaktadır.

7. Son 3 tamamlanmış mali yıla ve cari yıla ait geçerli **kapasite raporunun** fotokopisini başvuruya ekleyiniz. Firmanızın üretim faaliyetini kaç vardiya üzerinden gerçekleştirdiğini belirtiniz.

XXXX

E-2 BAŞVURUYA KONU ÜRÜNÜN/BENZER ÜRÜNÜN ÜRETİM SÜRECİ

1. Benzer ürünün üretim teknolojisini ve üretim sürecini (gerekirse şema yardımıyla) anlatınız.

XXXX

Stiren monomer üretilmek istenilen ürün tipine göre (Enjeksiyon, Ekstruziyon) reçeteye uygun şekilde besleme tanklarında hazırlanan karışım bir dizi reaktörlerde farklı sıcaklık ve basınçlarda polimerize edilerek polistiren haline getirilir. Polimerizasyon sırasında ürün tipine göre 150.000 ile 300.000 stiren monomer molekülü birbirine bağlanır. Polimerizasyon reaksiyonunun ısıveren bir kimyasal reaksiyon olması ve belirli sıcaklıklarda reaksiyonun kontrollü ve devamlı olması zorunlu olduğundan, sistemde sıcaklık kontrolü çok önemlidir.

Sürekli Operasyon ve hassas sıcaklık kontrolü gerekirken, fabrikanın duruş ve yeniden üretime geçiş süresi 48 saat sürmekte ve bu dönemlerde dengesiz operasyon şartları nedeniyle standart dışı üretim olmaktadır. Bu sebeple Polistiren üretiminin ve satışlarının devamlı olması ve bu zorunlu duruşların sadece senede bir defa genel bakım için yapılması şirketin verimliliği, kaliteli üretim ve şirket karlılığı için son derece önemlidir.

2. Firmanız tarafından kullanılan üretim teknolojisi ile başvuru konusu ülke(ler)de kullanılan üretim teknolojisi arasında farklılık varsa bilindiği ölçüde açıklayınız.

Firmamızın da sahip olduğu en son gelişmiş teknoloji olan Mass Polimerizasyon teknolojisine sahip petrokimya şirketleri/lisansörleri kısıtlıdır (Fina, Basf, Dow, Mitsibushi, Nova). Mass Polimerizasyon Üretim teknolojisi genelde benzer olmakla birlikte, lisansör firmalara göre, kullanılan makina ve ekipmanlarda farklılıklar vardır.

Türkiye pazarına dampingli fiyatlar ile satış yapan İran Petrokimya firmalarının üretim teknolojileri konusunda yeterli bilgimiz bulunmamaktadır.

3. Ürün üretiminde kullanılan başlıca hammadde ve diğer girdileri yazınız. Bu girdilerin nerelerden (yurt içi veya yurt dışı) temin edildiğini ve tercih sebebini belirtiniz.

GPPS, Genel Maksatlı Polistiren üretiminde kullanılan hammaddeler;

- Stiren Monomer (~%98); GTİP 2902 50 00 00 00
- White Mineral Oil; GTİP 2710.19.85.00 00

Kullanılan bu petrokimya ürünleri temel ürünler olup, Avrupa, Uzak Doğu ve ABD piyasalarında piyasa fiyatları oluşmakta, bu fiyatlar ICIS gibi dünyada kabul görmüş yayıncılar tarafından günlük, haftalık, aylık olarak yayınlanmaktadır.

Polistiren üretiminin ana girdisi olan (%90-98) Stiren hammaddesi SABIC, Repsol, Shell, Chevron, Total, vb. uluslararası petrokimya şirketlerinden temin edilmektedir. Stiren Monomer fiyatları Rotterdam, Uzak doğu ve ABD piyasasında Günlük/Haftalık Spot ve Aylık Kontrat fiyatlar ile belirlenmekte ve ICIS tarafından düzenli olarak yayınlanmaktadır. Polistiren üretici firmalar da ihtiyaçlarına göre spot veya kontrat fiyatlar üzerinden Stiren Monomer alımlarını yapmaktadırlar.

XXXX

4. Önlemin yürürlüğe girmesinden bugüne kadar geçen 5 yıllık sürede gerçekleştirdiğiniz teknolojik yenilik ve gelişme varsa belirtiniz.

XXXX

5. Aynı teknoloji ve aynı üretim bandında (gerekli değişiklikler yapılarak) önlem konusu ürün dışında farklı ürünlerin üretilmesi mümkün müdür? Eğer bu mümkün ise, önlem süresince aynı üretim bandında üretilen önlem konusu ürünün payında nasıl bir değişiklik olmuştur? Belirtiniz.

Farklı ürün üretilmesi mümkün değildir.

E-3 HAKSIZ REKABET YAŞANAN ÜRÜN TİPLERİ

1. Firmanızca üretilen başvuru kapsamındaki ürünlerin tamamını temel gruplar veya tipler itibariyle aşağıdaki tabloda listeleğiniz ve ayrıca haksız rekabetin en yoğun hissedildiği tipleri "X" ile işaretleyiniz:

Ürün/tip kodu ve ismi	Ürün/tip teknik özellikleri	Ürün/tip kullanım alanları	Haksız rekabet yaşanan tipler
3903 19 00 00 00 Stiren Polimerleri Diğerleri	Genel Maksatlı Polistiren (GPPS)	Sert İzolasyon Köpük Levha, Buzdolabı sebzelik vs. Tek kullanımlık Bardak, Çatal Kaşık	X

2. Önlem konusu ülke(ler)den ithal edilen başvuru konusu ürünün tipleri arasında firmanızca üretilmeyen tipler varsa belirtiniz ve üretilmeme nedenlerini açıklayınız.

İran'da bulunan Polistiren üreticileri tarafından üretilmekte olan tüm Polistiren tipleri firmamız tarafından yüksek kalite standartlarında rahatlıkla üretilmektedir.

3. Önlem süresi içerisinde talepte ikame ürünlere doğru herhangi bir tercih söz konusu mudur? Eğer söz konusu ise sebeplerini belirtiniz.

2018/40 sayılı tebliğin yürürlüğe girmesiyle, İran'dan yapılan dumpingli haksız ithalat miktarlarının azaldığı görülmektedir. İlk başvurumuzda da belirttiğimiz üzere, dumpingli fiyatlar ile sürekli haksız rekabet yaptıkları belirlenen İran'lı firmaların Polistiren ürünleri, yerli Polistiren üreticileri ve normal piyasa şartlarında çalışan diğer uluslararası şirketlerden rahatlıkla temin edilmektedir.

İran'ın polistiren ürünler için geçmişte uyguladığı ve halen devam ettiği bu haksız rekabet ve dumpingli fiyatlar ile satışlarına karşı uygulanan koruma tedbirlerinin devam etmesi son derece önemli olup bu sürecin devam etmesi büyük önem arz etmektedir.

E-4 ÜRÜNÜN DAĞITIM SİSTEMİ VE SATIŞ KANALLARI

1. Benzer ürünün ve başvuruya konu ürünün iç piyasadaki dağıtım kanallarını tarif ediniz. Örneğin; [üretici→distribütör→ toptancı→endüstriyel son kullanıcı] veya [üretici→toptancı→tüketici] gibi.

Türkiye Polistiren pazarı diğer plastiklerle aynı özelliği göstermektedir. Büyük kullanıcılar ve yeterli işletme sermayesine sahip olan büyük şirketler ASCHEM gibi polistiren üreten petrokimya şirketlerden doğrudan satın alım yolunu tercih ederken, yeterli işletme sermayesi olmayan şirketler ise genelde Tüccar ve/veya distribütörler üzerinden millileştirilmiş malları yurt içinde vadeli alım yapmaktadırlar.

2. Doğrudan veya ilişkili firmanız/firmalarınız aracılığıyla yapılan satışlarınızda siparişin alınışından ilk bağımsız alıcıya satışın gerçekleşmesine ve malın teslimine kadar olan süreci anlatınız.

Sipariş süreci akışı aşağıdaki gibidir.

XXXX

3. Faturalama ve ödemenin ne şekilde yapıldığını anlatınız.

Yurt İçine satışlarımız peşin veya vadeli, yurt dışı satışlarımız ise akreditif veya vesaik mukabili olarak yapılmaktadır.

4. Değişik müşteri türlerine (toptancı, perakendeci, endüstriyel kullanıcı vs.) yapmış olduğunuz satış miktarını son tamamlanmış mali yıl için aşağıdaki tabloyu doldurarak gösteriniz.

XXXX

E-5 FİYAT TESPİTİ

1. Başvuruya konu üründe ve benzer üründe satış fiyatlarını etkileyen unsurları ayrıntılı olarak belirtiniz. Bu konuda, örneğin müşteri türüne (perakendeci, toptancı, nihai kullanıcı vs.) veya sipariş tutarına göre indirimler yapılıyorsa bu indirimlerin oranını, girdi ve taşıma (yurt içi, yurt dışı) maliyetlerinin fiyatlar üzerindeki etkisini belirtiniz.

XXXX

2. Benzer üründe piyasada oluşan **makul kar oranı** (ürünün sınavi maliyeti/alış fiyatına eklenen kar oranı) ne kadardır?

Petrokimya sektörü yüksek tonajlarda ve düşük kar marjları ile çalışan bir sektör olup, bu sektörde sürdürülebilir vergi öncesi kâr marjı ise % 5-10 civarındadır. % 5'in altındaki kârlılık oranlarının sürekli olması halinde, yeni petrokimya yatırımlarının yapılması ve/veya bu şirketlerin sürdürülebilir geleceği de tehdit altında olmaktadır.

3. Fiyatlar, fiyat listeleri temelinde belirleniyorsa fiyat listesinin bir örneğini ekleyiniz. Müşteriye nihai fiyatın belirlenmesinde fiyat listesinin nasıl kullanıldığını açıklayınız.

XXXX

4. Fiyat listeleri kullanılmıyorsa, satış müzakereleri sırasında nasıl ve hangi temelde fiyatın belirlendiğini açıklayınız. Eğer satış temsilciniz standart bir sözleşme kullanıyorsa bir örneğini ekleyiniz.

XXXX

5. Eğer üçüncü ülke(ler)den başvuruya konu ürünü satın almışsanız, söz konusu ürünün yeniden satış fiyatının nasıl tespit edildiğini, firmanızca üretilen ürünlerin fiyat yapısı içerisinde söz konusu ürünlerin nasıl yer aldığını açıklayınız.

Firmamız üçüncü ülkelerin ve/veya İran Polistiren üreticilerinin ürünlerini satın almamakta veya kullanmamaktadır.

6. Ürün yelpazesinde ortalama birim fiyatın değişmesine yol açabilecek önemli bir değişiklik olduysa açıklayınız.

XXXX

7. Distribütörlük, acentelik, bayilik anlaşmanız/sözleşmeniz var ise söz konusu anlaşmanın/sözleşmenin bir örneğini ekleyiniz.

XXXX

8. Kısa ya da uzun dönemli sözleşme temelinde satışınız var ise söz konusu sözleşmenin bir örneğini ekleyiniz. Sözleşme hükümleri çerçevesinde aşağıdaki soruları cevaplayınız:

- a) Sözleşmenin ortalama süresi ne kadardır?
b) Sözleşme süresince fiyatlar yeniden müzakere edilebilir mi?
c) Sözleşme; fiyatı, miktarı veya her ikisini belirliyor mu?
d) Sözleşmenin karşılama veya karşılama şartları var mı?

Türkiye Plastik pazarında ve Polistiren pazarında uzun vadeli fiyat işlemleri genelde yapılmamakta, fiyatlar aylık olarak Aromatics ürünlerinin uluslararası borsa fiyatlarına göre belirlenmektedir.

9. Müşterilerinizi ve yıllık satış miktarınızı belirtiniz. Dampingle/Sübvansiyonlu ithalat nedeni ile müşteri kaybınız ya da belirli müşterilerinizde önemli miktarda satış kaybınız oldu ise dönemler itibariyle bahse konu müşterilerinize olan satışlarınızı listeleyiniz.

XXXX

10. Satış sonrası hizmetlerin (teknik destek, garanti vb.) her birini tarif ediniz, söz konusu hizmetlerin hangi koşullarda yerine getirildiğini ve nasıl fiyatlandırıldığını (satış fiyatının içinde mi yer alıyor yoksa ayrı mı fiyatlandırılıyor) belirtiniz. Satış sonrası hizmetin tüm müşteriler için aynı temelde geçerli olup olmadığını veya müşteriyle özel müzakere sonucunda belirlenip belirlenmediğini açıklayınız.

Satış hizmetlerimizden en önemlisi müşterilerimize istedikleri zamanda ve kalite standartlarında mal teslimat garantisi vermemizdir. Bu da müşterilerimizin stok maliyetlerini minimize etmesine yardımcı olmaktadır.

Satış ve Teknik Hizmetler ekibimiz müşterilerimizle yakın temas halindedirler. Polistiren ürünlerimizin, müşterilerimizin kendi plastik işleme tesislerinde daha verimli çalışması ve kullanılması ile ilgili bir talep

geldiğinde, plastik işleme konusunda bilgili ve tecrübeli olan teknik ekibimiz müşteriyi ziyaret eder, müşteri taleplerini yerinde inceler, müşterinin çalışma şartlarına, teknik bilgisine ve makine parkına göre optimum çalışma şartlarını müşterinin teknik ekibi ile beraberce belirlerler. Gerekli durumlarda müşterinin özel taleplerine göre farklı teknik özelliklere (Melt Flow Index, Özel Kauçuk/Mineral Yağ, vb) göre polistiren üretimi yapılır.

11. Son 3 aylık dönemde en büyük müşterinize yaptığınız başvuru konusu ürün satışlarına ilişkin her ayın ilk haftasına yoksa ikinci haftasına ait fatura örneklerini ekleyiniz.

XXX

E-6 BENZER ÜRÜN

1. Firmanız tarafından üretilen ürün ile başvuruya konu ülke(ler) tarafından ya da diğer ülkeler tarafından ihraç edilen ürünün teknik ve fiziki özellikleri ile üretim metodu açısından benzerliklerini ve varsa farklılıklarını ayrıntılı olarak açıklayınız.

Ürettiğimiz Polistiren ürünleri temelde aynıdır. Plastiklerde ürünün kullanım yerini belirleyen en önemli unsurlar Erime Akış İndeksi(MFI), Renk, İzod Darbe Dayanımı, Vicat Değeri, Isıl İşlem Derecesi olarak özetlenebilir. Bu değerlere göre ürünlerin sınıflandırılması yapılmaktadır. Tüm Polistirenler, teknik özellikleri benzer olması halinde, birbirinin yerine ikame edilebilir. Önemli konu, üretici firmanın polistiren ürünlerinin standart kalitede olması ve yüksek teknolojiye sahip tesislerde kaliteli ve standart hammaddeler ile üretilmesidir.

Şikâyete konu olan İran'da üretim yapan firmaların da benzer polistiren ürünleri üretmekte olduğu düşünülmektedir.

2. Firmanız tarafından üretilen ürün ile ithal benzer ürün arasında kullanım alanları, dağıtım kanalları, müşteriler ve hitap ettiği pazarlar ile ikame edilebilirlik bakımından benzerlikleri ve varsa farklılıkları belirtiniz.

Bu hususlarda kayda değer bir farklılık bulunmamaktadır.

3. Firmanızca üretilmeyen ürün tipleri varsa belirtiniz. Bu tiplerin bildiğiniz diğer yerli üretici firmalarca üretimi varsa bu firmaların isimlerini belirtiniz.

Firmanızca üretilmeyen ürün tipi yoktur. Firmamız dışında ülkemizde Dioki Petrokimya San. A.Ş Polistiren üretimini yapmaktadır. Bu firmanın Polistiren (GPPS + HIPS) üretim kapasitesinin XXX Ton/Yıl olduğu bilinmektedir.

4. Başvuru edilen ülkelere ithalatın yoğunlaştığı ürün tiplerini belirtiniz.

İran'daki Petrokimya şirketlerinin, tüm Polistiren ve diğer Polimer ürünlerinde de haksız rekabet yaptıkları bilinmektedir.

5. Bu ürün tiplerinde ithalatın tercih edilmesinin fiyat yanında başka nedenleri varsa belirtiniz.

Dampingle Fiyat avantajı dışında başka bir neden ve gerekçe bulunmamaktadır.

F KISMI- BAŞVURU KONUSU ÜLKELER, İHRACATÇILAR VE İTHALATÇILAR

F-1 GENEL

1. Başvuru konusu ürünün menşe ülkeleri ve farklı ise ihracatçı ülkeleri:

Menşe Ülke: İran

2. Biliniyorsa başvuru konusu ürünün menşe/ihracatçı ülkedeki üreticileri, ihracatçıları ve bunların iletişim bilgileri (telefon, faks, adres ve internet sayfası):

XXXX

3. Biliniyorsa başvuru konusu ürünü, başvuruya konu ülkelerden ithal eden firmalar ve bunların iletişim bilgileri (telefon, faks, adres ve internet sayfası):

XXXX

4. Başvuru konusu ürünün iç piyasadaki bilinen kullanıcıları ve tüketicileri ile bunların iletişim bilgileri (telefon, faks, adres ve internet sayfası):

İran'dan yapılan ithal Polistiren ürünleri, standart kalite üretimi konusunda daha az duyarlı olan Extrude Köpük Levha, tek kullanımlık Çatal/Bıçak/Tabak ve benzeri plastik malzeme üretimi yapan küçük şirketler tarafından kullanılmaktadır.

G KISMI- DAMPİNGİN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ

(Yalnızca sübvansiyona karşı telafi edici önleme yönelik nihai gözden geçirme soruşturması başvurusunda bulunanlar bu kısmı cevaplamayacaklardır. Bu kısım yerine “Sübvansiyonun Devamı ve Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali” kısmını cevaplayacaklardır.)

G-1 GENEL

Bir ürünün ithal fiyatının dumpingli olması, söz konusu ürünün normal değerinin (ihracatı yapan ülkedeki iç piyasa fiyatı) altında bir fiyat ile Türkiye’ye ihraç edilmesidir. Bu durumu ortaya koymak için, öncelikle başvuru konusu ülke(ler)deki benzer ürün için iç piyasa fiyatları hakkında bilgi ve belge sağlanmalı, bu mümkün değilse ilgili ülkelerin üçüncü ülkelere ihraç fiyatları ve ilgili ülkedeki maliyetler ve ürünün maliyet yapısına ilişkin bilgi ve belgeler sunulmalıdır. Gerekliyse, bu ülkeler ile Türkiye arasındaki maliyet farklılıkları dikkate alınarak, Türkiye’deki kendi maliyetlerinizin girdi, işçilik, enerji gibi maliyet kalemlerinde ayarlama yaparak, ilgili ülkede oluşabilecek tahmini maliyet verilerini kullanabilirsiniz.

Başvuruya konu madde için normal değer ve ihraç fiyatına ilişkin sunulacak bilgiler mümkün olduğu ölçüde aynı ticari aşamada (tercihen fabrika çıkış aşamasında) ve yakın tarihli olmalıdır. Başvuru konusu madde fiyatları ve maliyetleri çok sayıda farklı tip içeriyorsa, dumping iddiasının, örnekleme yöntemiyle piyasada en yaygın kullanılan ve en çok ithal edildiği bilinen tipler için ortaya konulmasında fayda bulunmaktadır. Başvuru birden fazla menşe ülkeye yönelik ise bu bilgiler her bir ülke için ayrı ayrı sağlanmalıdır.

G-2 NORMAL DEĞER

1. Başvuruya konu ürünün menşe ülkedeki normal değerini mümkün olduğu ölçüde aşağıdaki üç yöntemden birine göre **son tamamlanmış mali yıl için** belirtiniz (Piyasa ekonomisi uygulamayan ülkeler için normal değer, Türkiye de dâhil olmak üzere piyasa ekonomisinin geçerli olduğu emsal bir üçüncü ülkedeki iç piyasa fiyatları veya maliyetleri veya ihraç fiyatları esas alınarak belirlenebilecektir).

i) **Başvuruya konu ürünün, başvuruya konu ülkede geçerli iç piyasa fiyatı:** Mümkün olduğu ölçüde fiyat listesi, fiyat teklifi, fatura, yayın, rapor, emtia borsası kayıtları, resmi istatistikler ile belgelenmeli ve eğer fiyata dâhilse tüketim, katma değer vergisi, istihsal gibi yurt içinde alınan vergiler düşülerek net satış fiyatı sağlanmalıdır. Ayrıca, iç piyasa satış fiyatının hangi ticari aşamaya (perakende, distribütör, toptancı, nihai kullanıcı vb.) ait olduğu belirtilmelidir.

XXXX

ii) **Başvuruya konu ürünün başvuruya konu ülkeden üçüncü bir ülkeye ihraç fiyatı:** Mümkün olduğu ölçüde fiyat teklifi, fatura, yayın, rapor, resmi istatistikler ile belgelenmelidir. Uluslararası Ticaret Merkezinin (ITC) www.trademap.org uzantılı internet adresi kullanılarak başvuru konusu ürünün üçüncü bir ülkeye ihracatında temsil niteliğini haiz karşılaştırılabilir birim ihraç fiyatı elde edilebilir. İhraç fiyatı olarak en çok ihracat yapılan ülkenin veya ihraç fiyat ortalaması esas alınmalıdır. Veri, bilgi ve belgeler başvuruya eklenmelidir.

Tablo G-2.1.ii Normal Değer- Üçüncü Ülkeye İhraç Fiyatı - 2022		
Normal Değer	GPPS	
Üçüncü ülkeye ihraç fiyatı		

www.trademap.org sitesinde 2022 yılı İran’dan yapılan ihracat fiyatları doğrudan veri olarak bulunamadığı için bu değer bu tablo doldurulamamıştır.

- iii) **Başvuruya konu ürün için başvuruya konu ülke koşullarındaki oluşturulmuş normal değer:** Oluşturulmuş Normal Değer = Üretim (Ticari) Maliyeti + Net Makul Kâr'dır. Üretim maliyeti, mümkün olduğu ölçüde menşe ülkesindeki ekonomik koşullar göz önünde bulundurularak ve nesnel bir yöntem kullanılarak başlıca maliyet kalemleri itibarıyla hesaplanmalı ve yine mümkün olduğu ölçüde belgelerle desteklenmelidir. Makul kar, menşe ülkede ilgili sektör veya üründe geçerli olan tüm maliyetler çıktıktan sonra kalan net kar oranıdır.

XXXX

Oluşturulmuş normal değerın değerlendirilmesi amacıyla, Türkiye'deki kendi maliyetlerinizi hem TL hem dolar bazında veriniz. Kendi maliyetlerinize kıyasla başvuruya konu ülke için üretim maliyet kalemlerini olabilecek en düşük tahmini değerlerini yazınız.

Başvuruya konu ülkeye yönelik fiyat kıyaslaması için açıklama kısmına örneğin "işçilik maliyetleri Türkiye'deki işçilik maliyetlerine kıyasla %50 daha ucuzdur. Bu nedenle, işçilik maliyetleri %50 daha düşük hesaplanmıştır." şeklinde her bir kalem için açıklama giriniz.

G-3 TÜRKİYE'YE İHRAÇ FİYATI

1. Başvuruya konu ürünün Türkiye'ye ihraç fiyatlarını **son tamamlanmış mali yıl için** belirtiniz (mümkün olduğu ölçüde fiyat teklifi, fatura, yayın, rapor, resmi istatistikler ile belgelenmelidir):

XXXX

2. Başvuruya konu ürünün ihracatçısı ile ithalatçısı arasında ortaklık veya telafi sözleşmesi varsa ve biliniyorsa taraflar arasındaki bu ilişkinin niteliğine ilişkin bilgi sununuz.

G-4 FİYAT AYARLAMALARI VE DAMPİNG MARJI

1. Normal değer ile ihraç fiyatının aynı aşamada karşılaştırılması için varsa farklılıkların giderilmesi gerekmektedir. Örneğin ihraç fiyatı, CIF teslim iken normal değer fabrika çıkışında teslim ise ihraç fiyatından harici navlun ve sigorta ile dâhili navlun ve diğer masrafların düşülmesi gerekmektedir.

XXXX

G-5 DAMPİNGE İLİŞKİN DİĞER MUHTEMEL UNSURLAR

Dampingin devam etmesi veya yeniden oluşmasının muhtemel olması iddiasına ilişkin aşağıdaki diğer unsurlara ilişkin soruları cevaplayınız. İddialar, tahminlere veya uzak olasılıklara değil, maddi delillere dayandırılmalıdır.

1. Önlem süresince önleme tabi ülke diğer üçüncü ülkelere dumpingli ihracat yapıyor mu? Aşağıdaki tabloyu aynı veya benzer ürün tipi için doldurunuz. Aynı ve benzer tip bulunmadığı takdirde, gerekli ayarlamayı yapınız.

Tablo G-5.i Üçüncü Ükelere Damping		
(Ölçü ve para birimini belirtiniz.)	Üçüncü ülke ihraç fiyatı (normal değer)	Türkiye'ye ihraç fiyatı
Birim fiyat (CIF)		
Harici navlun ve sigorta ayarlaması (-)		
İskonto veya komisyon (-)		

Vade farkı ayarlaması (-)		
Ürün tipi ayarlaması (-) ¹		
FOB aşaması birim fiyat		
Damping marjı (normal değer-ihraç fiyatı)		

¹: Yüksek fiyatlı ürün ile düşük fiyatlı ürün arasındaki fiyat farkı.

- Önleme tabi ülkeye karşı dampinge karşı önlem uygulaması veya miktar kısıtlaması bulunan başka ülke var mı? Varsa belirtiniz.
- Önleme tabi ülke, diğer ülkelerde kendine pazar bulabiliyor mu?
- Önleme tabi ülke için Türkiye pazarının önemi nedir? Önleme tabi ülke Türkiye piyasasını ne kadar iyi bilmektedir? Önleme tabi ülke ihracatçıların, önlem konusu ürünün ithalatını ve ticaretini yapan Türkiye’de yerleşik ilişkili firma ya da firmaları veya distribütörleri bulunmakta mıdır? Varsa bu firmaların isimlerini belirtiniz.

G-6 DAMPİNGİN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ DEĞERLENDİRMESİ

Bu bölümde yer alan normal değer ile ihraç fiyatının aynı aşamada karşılaştırılması sonucu hesaplanan damping marjı, önleme tabi ülkenin üçüncü ülkelere dampingli ihracat yapıp yapmadığı, önleme tabi ülkeye karşı dampinge karşı önlem uygulayan diğer ülkelerin bulunup bulunmadığı ve önleme tabi ülkenin Türkiye piyasası hakkındaki bilgisine ilişkin bulgularınız kapsamında dampingin devamı veya yeniden meydana gelmesi ihtimalini değerlendiriniz.

Yukarıdaki açıklamalardan anlaşılacağı üzere, iç piyasadaki rekabet ve tüketim talebi fiyat üzerine yoğunlaşmaktadır. İran’a uygulanmakta olan ve 31.12.2023 tarih itibariyle sona erecek olan 2018/40 sayılı koruma tedbirleri uygulamasının sona ermesi durumunda, İranlı Polistiren üreticilerinin coğrafi yakınlık avantajı ile ve dampingli fiyatlarla Türkiye’deki iç piyasa satış fiyatlarını olumsuz etkileme gücü vardır. 2018/40 tebliğ uygulamaya girmeden önce İran’dan yapılmış olan dampingli ithalat değerleri ve 2023 yılının 6 aylık **döneminde dampingli fiyatlar ile yapılan resmi veriler** de bu ciddi tehdidi açıklamaktadır.

Bilindiği üzere 2018/40 tebliği uygulanmadan önce İran’dan yapılan dampingli ithalat yerli üreticinin fiyatlarını kırmış, yerli üretim dalının fiyatlarını baskı altında tutmuş, ciddi ve sürdürülemez zararların oluşmasına sebep olmuş, firmamızın ve ülkemizin mevcut ve yeni petrokimya yatırımlarının önünde en önemli engellerden birini de oluşturmuştur.

İran’dan yapılan dampingli ithalatın önlenmesine yönelik tedbirler İthalat Genel Müdürlüğümüzce alınması sonrasında üretimimiz artarak devam etmekte olup, bu süreç içerisinde teknoloji lisansörlerimiz ile yeni yatırım projeleri görüşmelerimiz yapılmış olup Aschem fabrikasında kapasite artışı/ürün çeşitlendirme amacıyla Stratejik Polistiren yatırım teşvik belgesi kapsamında yatırımımız da başlanmıştır.

İran firmaları bu bilinçli dampingli ihraç satış politikası ile, Ek-5-4’de verilen TÜİK verilerinde de görülebileceği gibi, Türkiye Polistiren pazarında miktar bazında çok hızlı bir şekilde yüksek pazar payına ulaşmış olup tebliğ yayınlandığı 2018 yılı itibariyle ise düşüş başlamıştır. İran’ın Türkiye Polistiren pazarındaki payları; 2015 % 3,5, 2016 % 9,0, 2017 % 16,6, 2018 % 15,5, 2019 % 5,1, 2020 %3,3, 2021 % 10,7, 2022 %4,6).

İran menşeli Polistiren ithalatında 2018/40 nolu Tebliğ kapsamında uygulanan % 11,3 Dampinge Karşı Önlem sayesinde İran'lı Polistiren üreticilerinin haksız rekabeti önlenmiştir. Ancak, İran'dan yapılan haksız rekabetin önlenmesine ilişkin, dampinge karşı alınan bu haklı önlemin süresinin 2023 yılı sonunda biteceği varsayımı ile İran'lı Polistiren üreticiler, tekrar dampingli Polistiren ihracatına başlamışlar ve 2023 yılı ilk 6 ayı fiyatlaması ile damping marjının XXXX olarak gerçekleştiği G-4 maddesinde açıklanmıştır.

Düşünmek dahi istemediğimiz bu vahim durumun yeniden başlaması ve bu çok açık dampinge karşı alınan önlemin devam etmemesi halinde, olabilecekleri aşağıda özetleyebiliriz;

- Türkiye Polistiren ithalatında dünya beşinciliği ile yetinmeyip, üst sıralara tırmanmaya devam edecek,
- Petrokimya sektöründe sürdürülemez olan yüksek Cari Açığımız azalmak yerine, artmaya devam edecek,
- Yeni petrokimya, Stiren ve Stiren Polimerleri (Polistiren, ABS/SAN) stratejik petrokimya yatırımlarının bitirilmesi ve işletmeye alınması mümkün olmayacak,
- Mevcut Polistiren tesislerinin kapanması ve istihdam kaybı kaçınılmaz olacaktır.
- Her gelişmiş ülke için Stratejik Petrokimya yatırımı olan Stiren Monomer yatırımın Türkiye'de yapılması da fizibil olmayacaktır.

H KISMI - SÜBVANSİYONUN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ

(Yalnızca dampinge karşı önleme yönelik nihai gözden geçirme soruşturması başvurusunda bulunanlar bu kısmı cevaplamayacaklardır. Bu kısım yerine "Dampingin Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali" kısmını cevaplayacaklardır.)

H-1 GENEL

Bu bölüm yalnızca sübvansiyona karşı telafi edici önleme yönelik bir nihai gözden geçirme soruşturması açılması amacıyla yapılan başvurularda "G- Kısmı Dampingin Devamı veya Yeniden Meydana Gelmesi İhtimali" yerine yanıtlanacaktır.

Sübvansiyon, menşe veya ihracatçı ülkenin fayda sağlayan

- i) Doğrudan veya dolaylı mali katkısını ya da
- ii) GATT 1994'ün XVI ncı maddesi çerçevesinde herhangi bir gelir veya fiyat desteğini

ifade eder.

Sübvansiyona karşı telafi edici önleme yönelik bir nihai gözden geçirme soruşturması açılabilmesi için sübvansiyonun, Sübvansiyonlar ve Telafi Edici Tedbirler Anlaşması'nın 3 üncü maddesinde belirtilen yasak sübvansiyonlardan olması ya da 2 nci maddesi çerçevesinde bir firma/firma grubu veya bir üretim dalı/üretim dalı grubuna yönelik olduğunun tespit edilmiş olması ve aynı Anlaşmanın 8 inci maddesinde yer alan önlem alınamayan sübvansiyonlardan olmaması gerekir.

1. Menşe ya da ihracatçı ülkede uygulanan başvuru konusu sübvansiyonların (doğrudan kaynak transferi, vergi muafiyeti, vergi indirimleri, vergi erteleme, devlet tarafından sağlanan krediler, kredi garantisi, mal ve hizmetlerin kamu tarafından tedarik edilmesi, kamunun mal alımları, devletin öz sermaye temin etmesi, devletin verdiği borcu affetmesi vb.); içeriği, güncel olarak uygulanıp uygulanmadığı ve bu sübvansiyonların uygulanmasına olanak sağlayan yasal/fiili düzenlemelere ilişkin bilgi veriniz ve bu düzenlemelere ilişkin evrak sununuz.

2. Başvuru konusu sübvansiyonları veren kurum ve kuruluşların nitelikleri (merkezi/bölgesel/yerel hükümet kuruluşu, kamu kuruluşu, kamu iktisadi teşekkülü, kamu tarafından yetkilendirilen/yönlendirilen özel kuruluş vb.) hakkında bilgi veriniz.
3. Başvuruya konu sübvansiyonların verilmesi ile uygulama ilke ve yöntemlerini anlatınız.
4. Başvuru konusu sübvansiyon miktarı ile bu sübvansiyondan dolayı üretici ya da ihracatçıların sağladığı faydaya ilişkin, sağlanabiliyorsa, mali yıllar itibariyle açıklama ve belgeleri sununuz.
5. Önleme tabi ülkeye karşı sübvansiyona karşı telafi edici önlem uygulaması veya miktar kısıtlaması bulunan başka ülke var mı? Varsa belirtiniz.

H-2 SÜBVANSİYONUN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ DEĞERLENDİRMESİ

Bu bölümde yer alan menşe/ihracatçı ülkede uygulanan sübvansiyonların içeriği ve uygulanmasına ilişkin yöntemler, önleme tabi ülkeye karşı sübvansiyona karşı telafi edici önlem uygulayan başka ülkeler bulunup bulunmadığı ve sübvansiyon miktarı ile üretici ya da ihracatçıların sağladığı faydanın bu sübvansiyondan kaynakladığına ilişkin bulgularınız kapsamında sübvansiyonun devamı veya yeniden meydana gelmesi ihtimalini değerlendiriniz.

I KISMI- ZARARIN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ

I-GENEL

Bir üretim dalında zarar hali, dumpingli veya sübvansiyonlu ithalatın söz konusu üretim dalı üzerinde yarattığı olumsuz gelişmelerden kaynaklanmalıdır. Nihai gözden geçirme soruşturması kapsamında yerli üretim dalındaki zarar halinin tespitinde, “zararın devamı” veya “zararın yeniden meydana gelmesi ihtimali” dikkate alınmaktadır. Zararın devamı veya yeniden meydana gelmesi ihtimali somut ve nesnel delillere dayandırılmalıdır.

Zararın devamı tespitinde, dumpingli veya sübvansiyonlu ithalatın hacmi ve bu ithalatın iç piyasadaki benzer ürün fiyatları ile yerli üretim dalı üzerindeki etkileri incelenmektedir. Bu durumu ortaya koymak için; dumpingli veya sübvansiyonlu ithalatın hacminde mutlak olarak veya Türkiye üretim veya tüketimine göre önemli bir artış olup olmadığı, söz konusu ithalatın fiyatlarının Türkiye iç piyasasındaki benzer ürün fiyatlarının altında kalıp kalmadığı veya bu fiyatları düşürücü ya da fiyat artışlarını engelleyici bir etki yaratıp yaratmadığının ortaya konulması gerekmektedir. Ayrıca, dumpingli veya sübvansiyonlu ithalatın; yerli üretim dalının satışlar, karlılık, üretim, pazar payı, kapasite kullanım oranı, yurt içi fiyatların seyri, nakit akışı, stoklar, istihdam, ücretler, öz sermaye, yatırımları arttırma yeteneği gibi göstergeleri üzerindeki olumsuz etkilerine ilişkin veriler sunulmalıdır.

Zararın yeniden meydana gelmesi ihtimali tespitinde ise, Türkiye iç piyasasına dumpingli veya sübvansiyonlu ithalatta büyük ölçüde artış ihtimalinin bulunduğu, ihracatçı ülkedeki benzer ürüne ilişkin stoklar, ihracatçı firmanın serbestçe elden çıkarılabilir kapasitesinde yakın dönemde önemli ölçüde artış beklenmesi ve ihracatçı ülkeden gerçekleşmesi beklenen ihracatın büyük oranda Türkiye piyasasına yönelmesine ilişkin deliller de ortaya konulmalıdır.

Ancak söz konusu faktörlerden biri veya birkaçında görülen veya görülmesi beklenen gelişmeler mutlak surette yerli üretim dalında zarar halinin devamı veya yeniden meydana gelmesinin muhtemel olduğu hakkında kesin bir yargıya temel teşkil etmemektedir.

I-1 İTHALATIN MUTLAK GELİŞİMİ

İthalat verileri Türkiye İstatistik Kurumu'ndan (TÜİK) temin edilebilir (<https://biruni.tuik.gov.tr/disticaretapp/menu.zul>). Ticaret Bakanlığı internet sayfasında bulunan [Dış Ticaret Verisi Edinme Rehberinden faydalanılabilir](#). Buradan sağlanamaması halinde, İthalat Genel Müdürlüğü Damping ve Sübvansiyon Dairesi ile temasa geçilebilir.

(Ton ve USD)		2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023 (6 Ay)
Başvuruya konu ürünün genel ithalatı	Miktar	249.500	202.759	203.401	157.671	129.551	129.360	127.056	124.460	77.251
	Değer	360.139	253.827	304.594	253.982	169.430	140.197	222.560	247.613	116.737
Başvuruya konu İran ülkesinden ithalat	Miktar	9.215	22.124	41.589	33.174	10.804	7.478	23.170	9.215	1.511
	Değer	11.742	24.892	55.663	46.372	11.844	7.155	38.455	16.692	1.892
Başvuruya konu B ülkesinden ithalat	Miktar									
	Değer									
Başvuruya konu ... ülkesinden ithalat	Miktar									
	Değer									

(*) İthalat miktarlarına Yumurtalık Serbest Bölgesinde faaliyet gösteren yerli üreticilerin yurt içi satışları dahil edilmemiştir.

I-2 İTHALATIN NİSPİ GELİŞİMİ VE PİYASA PAYI

İthalatın nispi gelişimini ortaya koymak için Türkiye tüketimi, firmanız ve diğer üreticilerin yurt içi satışları ile ithalatın toplamı olarak hesaplanabilir veya bir başka nesnel temel üzerine belirlenebilir. Daha sonra, Türkiye tüketimi içinde başvuruya konu ülkenin ve yerli üretimin payı hesaplanabilir.

XXXX

I-3 DAMPINGLİ/SÜBVANSİYONLU İTHALATIN YERLİ ÜRETİM DALININ İÇ PİYASA FİYATLARI ÜZERİNDEKİ ETKİSİ

Dampingli/Sübvansiyonlu ithalatın Türkiye'ye giriş fiyatlarının yerli üreticinin benzer üründeki iç satış fiyatlarına veya olması gerek iç satış fiyatlarına etkisi incelenecektir.

- i) **Fiyat Kırılması:** Dampingli/Sübvansiyonlu ithalatın Türkiye pazarına giriş fiyatlarının yerli üretim dalının fiyatlarının ne kadar altında kaldığını gösterir.

XXXX

¹: Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası (TCMB) verileri kullanılmalıdır. (<http://evds.tcmb.gov.tr>)

²: TÜİK verileri kullanılarak hesaplanacak başvuru konusu ülkeden gerçekleştirilen ithalatın birim fiyatı (CIF) (<https://biruni.tuik.gov.tr/disticaretapp/menu.zul>)

³: CIF ithal birim fiyatına ürünün gümrüklenmesi sırasında oluşan gümrük vergisi, varsa diğer vergi ve fonlar ile ithalat esnasında oluşan diğer masraflarında ilave edilmesi ile oluşan ürünün gümrükten çıkış fiyatı

- ii) **Fiyat Baskısı:** Dampingli/Sübvansiyonlu ithalatın fiyatlarının Türkiye piyasasında yerli üretim dalının olması gereken satış fiyatının yüzde olarak ne kadar altında kaldığını göstermektedir.

XXXX

¹: TÜİK verileri kullanılarak hesaplanacak başvuru konusu ülkeden gerçekleştirilen ithalatın birim fiyatı (CIF) (<https://biruni.tuik.gov.tr/disticaretapp/menu.zul>)Türkiye Cumhuriyet Merkez Bankası

²: CIF ithal birim fiyatına ürünün gümrüklenmesi sırasında oluşan gümrük vergisi, varsa diğer vergi ve fonlar ile ithalat esnasında oluşan diğer masraflarında ilave edilmesi ile oluşan ürünün gümrükten çıkış fiyatı

³: (TCMB) verileri kullanılmalıdır. (<http://evds.tcmb.gov.tr>)

- iii) **Fiyat Bastırılması:** Yerli üretim dalının dampingli/sübvansiyonlu ithalat sebebiyle artan maliyetlerini benzer ürünün satış fiyatlarına yansıtamaması veya maliyetlerden daha az oranda yansıtabilmesi veya maliyetler aynı kalırken fiyatının yıpranması sonucunda kar oranının azalması ya da maliyet-fiyat oranının yükselmesidir.

XXXX

I-4 YERLİ ÜRETİM DALININ DURUMU

Yerli üretim dalının ekonomik göstergeleri (mümkün olduğu ölçüde ilgili ürüne ait verilerin sağlanması, ayırıştırma yapılamayan ve ancak şirket geneli için verilebilen kalemlerin ise mutlaka belirtilmesi gerekmektedir).

i) Firmanızın son tamamlanmış mali yıla ait ve varsa içinde bulunulan yıl için;

- (a) Ayrıntılı bilançosu,
 - (b) Ayrıntılı gelir tablosu,
 - (c) Detay mizan,
 - (d) Satışların maliyeti tablosu ve
 - (e) Nakit akış tablosunu
- sağlayınız.

ii) Firmanızın **geneline** ait aşağıdaki tabloyu doldurunuz.

XXXX

iii) Yerli üretim dalının **yalnızca benzer ürüne** ait aşağıdaki tabloyu doldurunuz.

XXXX

¹: I-4.ii tablosunda yer alan (başvuruya konu ürün dâhil olmak üzere) firma geneli verileri kullanınız.

iv) **Son tamamlanmış mali yıl itibariyle, firmanız ürün yelpazesinde yer alan bütün maddeleri mümkünse özelliklerine göre gruplandırarak** aşağıdaki tabloyu doldurunuz.

XXXX

v) **Son tamamlanmış mali yıl itibariyle, firmanızca üretilen ve başvuru kapsamında yer alan başlıca ürün tiplerini belirtiniz.** Ürün sayısının çok fazla olması halinde ürünlerin maliyet ve teknik özelliklerine göre belli başlıklar altında gruplandırılması mümkündür.

XXXX

vi) **Benzer ürünün başlıca tipleri için maliyet ve satış fiyatlarının gelişimi:**

I-5 MALİYET MUHASEBESİ SİSTEMİ VE ÜRETİM MALİYETİ

1. Maliyet merkezleri, standart maliyet, varyanslar, standartların belirlenmesi hususlarını da içerecek şekilde maliyet sisteminizi açıklayınız.

2017 yılı sonuna kadar Logo Tiger programı kullanılmıştır. Ocak 2018 itibariyle Logo Tiger programı yerine Canias programı kullanılmaya başlanmıştır. Bu programlara tanımlanan standart hammadde ve ambalaj kullanım formüllerine göre ihtiyaç duyulan miktarlar sistemdeki fiili hammadde fiyatları ile çarpılarak standart hammadde ve ambalaj maliyetleri bulunmakta ve sonra standart kullanım miktarları ile fiili kullanım miktarları arasındaki fark çıkartılarak, bu fark analiz edilmekte ve sonra üretim maliyetlerine

eklenerek fiili hammadde ve ambalaj maliyetleri belirlenmektedir. Şirketimizde üretilen her bir çeşit ürün için bu maliyetler hesaplanmaktadır. Ay sonuna kadar muhasebe sistemimize giren fiili genel imalat giderleri, işçilik giderleri ve amortisman giderleri belirlenen standart anahtarlara göre üretilen ürünlere dağıtmakta ve bu giderler ile hammadde ve ambalaj maliyetleri toplanarak toplam maliyet tespit edilmektedir.

2. Başvuruya konu ürünün üretim maliyetinin nasıl elde edildiğini firmanızca kullanılan maliyet muhasebesi sistemi çerçevesinde açıklayınız.

Birinci maddede açıklanmıştır.

3. **Firmanızca üretilen benzer ürünün bütün üretim maliyetini gösteren aşağıdaki tabloyu son tamamlanmış mali yıl için doldurunuz.** Üretim maliyeti kalemlerinin nasıl dağıtıldığını ayrıntısıyla açıklayınız. Maliyet muhasebe sisteminizde kullandığınız yöntemden farklı bir yöntem kullandıysanız, bu yöntemi neden kullandığınızı açıklayınız. Hammadde, enerji, işçilik, paketleme gibi üretim maliyetinde önemli kalemlerin ayrı ayrı sağlanması son derece önemlidir. Tablonun doldurulmasından önce aşağıdaki hususların dikkate alınmasında fayda görülmektedir.

Üretim maliyeti kalemleri üretim tonaj miktarı oranınca dağıtılmaktadır.

- i) Firmanız standart bir ürün üretiyorsa, ayrı ayrı maliyet kalemlerinin toplamının yıllık üretim rakamına bölünmesiyle ortalama sınai maliyet rakamına ulaşmanız yeterlidir.
- ii) Üretim süreci içerisinde ortaklık ilişkiniz olan ya da aranızda telafi edici sözleşme veya herhangi bir telafi edici düzenleme bulunan bir taraftan bir menfaat elde ediliyorsa (hammadde temini, enerji temini vb.) açıklayınız.
- iii) Direkt ilk madde ve malzemeler: Her bir hammadde ve girdileri, vergiler ve diğer masrafları da içerek şekilde toplam maliyetini belirtiniz.
- iv) Doğrudan işçilik: Başvuruya konu olan ürünle irtibatlandırılabilen ya da doğrudan başvuruya konu ürünün işçiliğini içermelidir.
- v) Genel üretim giderleri: Başvuruya konu ürünün üretilmesi için gerekli olan ve gerçekleşen tüm maliyetleri listeleyiniz.
- vi) Olağanüstü giderler: Olağanüstü gider kalemleri tabloda yer almamalıdır. Ancak söz konusu gider kalemlerinin neler olduğunu ve tutarını anlaşılabilir ve ayrıntılı bir şekilde açıklayınız. Bazı gider kalemlerinin dâhil edilip edilmeyeceği hususunda şüphemiz var ise İthalat Genel Müdürlüğü, Damping ve Sübvansiyon Dairesi ile görüşünüz.

XXXX

¹: Söz konusu birim maliyeti \$ cinsinden hesaplarken firmanızın ERP sisteminde \$ karşılığı bulunuyorsa bu veri kullanılmalı, yoksa yıllık ortalama döviz kuru (<http://evds.tcmb.gov.tr>) üzerinden karşılığı hesaplanmalıdır.

²: Her bir hammaddenin/girdinin ismini açıkça belirtiniz.

- Satış, genel idari giderler ile finansman giderleri, 600 kodlu Gelir Tablosu Hesaplarındaki gider kalemlerinin ilgili ürüne doğrudan veya ciro esasında dağıtılması suretiyle belirlenmelidir.

I-6 ZARARA İLİŞKİN DİĞER MUHTEMEL UNSURLAR

Zararın devam etmesi veya yeniden meydana gelmesinin muhtemel olması iddiasına ilişkin aşağıdaki diğer unsurlara ilişkin soruları cevaplayınız. İddialar, tahminlere veya uzak olasılıklara değil, maddi delillere dayandırılmalıdır.

1. Önlemin kalkması durumunda, önleme tabi ülkenin Türkiye'ye yönlendirebileceği fazla kapasitesi var mıdır? Veya söz konusu ülkede kapasite artışına gidilmekte midir?

Önleme tabi ülkenin Türkiye'ye yönlendirebileceği yüksek kurulu kapasitesinin (~190.000 MT/Yıl) olduğu bilinmektedir. Bilinen kapasiteler şu şekildedir:

XXXX

2. İç piyasadaki rekabet ve tüketim talebi, fiyat üzerine mi yoksa kalite üzerine mi yoğunlaşmaktadır? Önlemin kalkması durumunda önleme tabi ülkenin Türkiye'deki iç piyasa satış fiyatlarını etkileme gücü var mıdır? Nasıl?

İç piyasadaki rekabet ve tüketim talebi fiyat üzerine yoğunlaşmaktadır. Önlemin kalkması durumunda önleme tabi ülkenin Türkiye'deki iç piyasa satış fiyatlarını etkileme gücü vardır. 2018/40 tebliğ uygulamaya girmeden önce İran'dan yapılmış olan dumpingli ithalat verileri bu önemli tehdidi ve riski açıklamaktadır.

İran firmaları bu bilinçli dumpingli fiyatlar ihraç satış politikası ile, Ek-5-4'de verilen TÜİK verilerinde de görülebileceği gibi, Türkiye polistiren pazarında miktar bazında çok hızlı bir şekilde yüksek pazar payına ulaşmıştı, tebliğ yayınlandığı 2018 yılı itibariyle ise düşüş başlamıştır. (2015 %3,5, 2016 %9,0, 2017 %16,6, 2018 %15,5, 2019 % 5,1, 2020 %3,3, 2021 %10,7, 2022 %4,6).

3. Önleme tabi ülkeden yapılan ithalat yerli üreticinin fiyatlarını kırmakta mıdır? Yerli üretim dalının fiyatlarını baskı altında tutup karlılığını azaltmakta mıdır?

Dampinge karşı önleme tabi ülkeden yapılan dumpingli ithalat sürecinde yerli üreticinin fiyatları kırılmış, yerli üretim dalının fiyatları baskı altında tutulmuş, ciddi ve sürdürülemez zararların oluşmasına sebep olmuş, firmamızın ve ülkemizin mevcut ve yeni petrokimya yatırımlarının önünde en önemli engellerden birini oluşturmuştur.

4. Önlem alındıktan sonra, firmanız önlem konusu ürünün üretimini geçici olarak durdurdu mu? Veya önlem konusu ürünün üretimini tamamen bıraktı mı? Eğer böyle bir durum söz konusu ise hangi tarihler arasında veya hangi tarihten itibaren olduğunu belirtiniz.

Hayır.

5. Önlem sonrası firmanızın üretim tesislerinde teknoloji, yeni üretim tesisi eklenmesi, kapasite değişimi, pazarlama stratejisi gibi alanlarda herhangi bir değişiklik oldu mu? Olduysa, yapılan değişikliklerin tarihlerini ve bu değişime yol açan faktörleri açıklayınız.

Önlem sonrası firmamızın üretim tesislerinde EPS süspansiyon teknolojisi ile EPS üretimi yapabilmek için yeni EPS üretim tesisi eklenmiştir. Yatırım için XXXX teşvik belgesi alınmıştır. Yatırım XXXX tarihinde tamamlanmış olup, Teşvik kapanma tarihi XXXX dur. Tesisimizin toplam kapasitesi, söz konusu yatırım sonrası XXXX ton 'a ulaşmıştır.

İran'dan yapılan haksız ithalatın önlenmesine yönelik tedbirler İthalat Genel Müdürlüğümüzce alınması sonrasında üretimimiz artarak devam etmektedir.

Bu süreç içerisinde teknoloji lisansörlerimiz ile yeni yatırım projeleri görüşmelerimiz yapılmış olup Aschem fabrikasında kapasite artışı/ürün çeşitlendirme amacıyla Stratejik Yatırım teşvikleri kapsamında yeni yatırımın yapılmasına da başlanmıştır. Bu Stratejik Petrokimya Yatırımı tamamlandığında fabrikamızın

kapasitesi XXXX Ton artacaktır. Yatırım ile ilgili olarak T.C. Sanayi ve Teknoloji Bakanlığından XXXX numaralı Stratejik Yatırım Teşvik belgesi alınmıştır. Yatırım teşvik belgesinde belirtilen yatırım tutarı XXXX TL'dir. 2022 yıl sonu itibarıyla yapılan toplam yatırım harcaması tutarı XXXX'dır. Toplam yatırımın %XX'i özkaynak, %XX'si ise kredi ile finanse edilecektir. Kullanılacak Kredinin XX milyon dolarlık kısmı ABD ihracat kredi bankasından (US-Exim Bank), geri kalan kısmının da Türkiye Kalkınma Bankası tarafından karşılanması planlanmaktadır. Yatırım çalışmalarına XXXX tarihinde başlanmış olup, Birinci faz yatırımın XXXX tarihine kadar bitirilmesi planlanmaktadır. Yatırımın ikinci fazının planlanan bitiş tarihi XXXX'dır.

Bu Stratejik Petrokimya Yatırım kararımızda, Türkiye'nin Beyaz Eşya, Elektronik Ürünleri ve Otomotiv sektörlerinde Avrupa'nın en önemli üretici ve tedarikçi konumuna gelmiş olması, bu stratejik sektörlerde sürekli artan Stiren bazlı polimer ihtiyaçları en önemli etken olmuştur.

6. Önümüzdeki 5 yıllık dönem boyunca önleme konu üründe iç piyasa talebi ile ilgili firmanızın fiyatlar ve satış miktarı ile ilgili beklentisi nedir? Bu beklentiye nasıl ulaştığınızı açıklayınız.

Üretim kapasite artışımızın tamamının satışa dönüşeceği öngörülmektedir. Türkiye ve AB pazarlarında beyaz eşya, elektronik, otomotiv, yalıtım, kaliteli ve hijyen ambalaj kullanımı artarak devam etmektedir.

Pazar analizleri ve Ek-5-4'daki TÜİK 2023 ilk 6 ay verilerine göre, Türkiye'de Polistiren kullanımı önümüzdeki 5 yıl içerisinde pazar talebi (CAGR) öngörümüz:

XXXX

7. Şu anda ve önümüzdeki 5 yıllık dönem boyunca önleme konu ürünün dünya piyasasındaki fiyat ve talebi ile ilgili beklentileriniz hakkında bilgi veriniz. Konu ile ilgili olarak sektörel dergi ve makalelerden yararlanıp referans gösterebilirsiniz.

ICIS gibi dünyada kabul görmüş yayıncılar tarafından yayınlanan raporlar ve kullanıcılar ile yapılan görüşmeler doğrultusunda edinilen izlenimlere göre piyasada talep beklentileri 6. Maddedeki gibi olup, fiyatlar Pazar şartlarına göre her zamanki değişken şartlarda oluşmaya devam edecektir.

8. Önlem süresince, firmanız önlem konusu ürünün üretildiği üretim bandında aynı işçiler ile farklı ürünler de üretmekte midir?

Hayır, başka ürün üretilmemektedir.

9. Fiyattaki değişmelere bağlı olarak önlem konusu ürün ile diğer ürünlerin üretimini (veya tersini) aynı üretim bandında değişimli olarak üretmek mümkün müdür? Önümüzdeki dönemde aynı makine parkıyla veya yapılabilecek ilave yatırımlarla farklı ürünlerin de üretilebilmesi mümkün müdür? Farklı ürünler üretilebilirse, bunun için gereken yatırım teknolojisi ve değeri hakkında detaylı bilgi veriniz.

Hayır, farklı bir ürün üretilmemektedir.

10. Önlem konusu ürünün üretimiyle ilgili olarak ileriye yönelik ne gibi planlarınız bulunmaktadır?

Alınmış olan ÇED belgesi kapsamında 2022 de başlanan ve XXXX kadar tamamlanması planlanan yeni yatırımlarımız (PS) ile mevcut üretim kapasitemizde XXXX ton/yıl artış yapılacaktır.

Önlem sonrasında önleme tabi ürünün tiplerinin üretiminde değişiklik (daha önce üretilmeyen tiplerin de üretilmesi gibi) oldu mu? Açıklayınız.

Benzer tip üretimlere devam edilmekte olup yeni Stratejik Petrokimya yatırımlarımız ile uluslararası standartlarda XXXX ürün tiplerinin üretilmesi hedeflenmiştir.

11. Önlem sonrasında önleme tabi ürünün tiplerinin üretiminde değişiklik (daha önce üretilmeyen tiplerin de üretilmesi gibi) oldu mu? Açıklayınız.

Hayır, değişiklik olmamıştır.

12. Yürürlükteki önlemin, I-4'te yer alan yerli üretim dalının ekonomik göstergelerine etkisine ilişkin açıklayıcı bilgi veriniz. Önlem öncesi ve önlem sonrası durumu karşılaştırabilirsiniz.

Ek-5-4'te yer alan TÜİK verilerine göre oluşturulmuş ithalat raporlarında da görüleceği üzere, 2018/40 no'lu tebliğ yürürlüğe girdikten sonra, İran'dan Türkiye'ye yapılan dumpingli ithalat ve haksız rekabet ortamı hızla azalmıştır.

Stiren bazlı yatırımlar dahil olmak üzere, yeni stratejik petrokimya yatırımlarının yapılması ve korunması hususlarında ilgili Bakanlıklarımız gerekli teşvikleri ve tedbirleri sağlamışlardır.

En fazla dış ticaret açığı verdiğimiz Petrokimya ve Kimya sektörlerinde yeni stratejik yatırımların yapılması ile sürdürülemez olan cari açığımızın kapanması, katma değeri yüksek üretim ve ihracatın yapılması, nitelikli istihdam artışı, petrokimya ürün gruplarında tedarik zincirlerinin ülkemizde oluşması hız kazanmıştır.

13. Önümüzdeki 5 yıllık dönem boyunca, iç piyasa ve dünya piyasalarındaki beklentilerinizi dikkate alarak firmanızın üretim, yurt içi satışı, ihracatı, büyüme, kapasite kullanımı, fiyat seviyesi ve karlılık, ürün çeşitleri, pazar payı, diğer yerli üreticilerin pazar payı, ithalatçıların pazar payı ile ilgili öngörüleriniz hakkında bilgi veriniz.

- Önümüzdeki 5 yıl içerisinde, Türkiye Polistiren ihtiyacının % 5 artacağı ön görülmektedir. Bu artışa paralel olarak, yurt içi talebi de artacaktır. Bu talep artışı, planlanan Ürün Çeşitlendirmesi ve Tevsi yatırımlarımız ile kapasite artışı ile karşılanacaktır.
- İran'dan ithal edilen Polistiren ürünlerine karşı uygulanan 2018/40 No'lu tebliğ ile Dampinge Karşı uygulanan önlemin 5 yıl süre ile uzatılması durumunda, XXXX No'lu Stratejik Yatırım Teşvik Belgesi'nde belirtilen Polistiren yatırımımız 2024 yılı içerisinde tamamlanacak ve toplam polistiren kapasitemiz XXXX Ton/Yıl olacaktır.
- Ürün çeşitlendirmesi ve tevsi ile, Beyaz Eşya sektöründe çok düşük ısılarla ve soğutucu gazın olası kaçaklarına karşı çevresel, kimyasal ve fiziksel etkilere dayanıklı ürün tipi, Elektronik ürünlerde darbeye dayanıklı, hassas enjeksiyon işlemlerine uyumlu özel prosesli ürün tipleri, Otomotiv, elektronik ev eşyaları, bavul, oyuncak ve benzeri sanayi üretimlerinde kullanılan yüksek darbe dayanımlı plastik parçaların üretiminde kullanılan ürün tiplerinin üretimi yapılacaktır.
- Bu özel polistiren ürünler özellikle sürekli ihracatları artan Beyaz ve Elektronik Eşya sektörlerinin ihtiyaçlarını karşılayacak ve bu sektörlerin ithalata olan bağımlılıkları ve yüksek stok seviyeleri azalacaktır.
- Yurt dışındaki benzer ihtiyaçlara ilaveten, özellikle Avrupa'dan talep edilen düşük akışkanlıklı ürünlerin üretilmesi ile, Avrupa'da üretim yapan firmaların da ihtiyaçları karşılanarak, ihracat artışı sağlanacaktır.
- Türkiye Stiren bazlı ürünlerinde ithalatçı yerine katma değeri yüksek üretici ve ihracatçı konumuna gelecek, cari açığımızın kalıcı olarak azalmasına önemli katkılar sağlayacaktır.

14. Varsa zararın yeniden meydana gelmesi ihtimaline ilişkin diğer bilgileri belirtiniz.

İran'a karşı AB ve ABD tarafından uygulanan ekonomik yaptırımlar, AB ve ABD pazarlarına olan coğrafik uzaklık ve yüksek nakliye giderleri/kısıtlamaları, İran'ın döviz (\$/€) ihtiyacı, yüksek petrol rezervleri ile İran'ın özellikle petrokimya sektörlerinde fiyat gözetmeksizin ihracat yapma stratejileri sonucunda; diğer petrokimya ürünleri dahil İran'daki Polistiren ve diğer Polimer ürünleri üretim kapasitesinin de iç pazar ihtiyaçlarının üzerinde olduğu bilinmektedir.

2018/40 No'lu tebliğ ile İran'a karşı uygulanmakta olan Dampinge Karşı Önlemin İran menşeli Polistiren ürünler için uzatılmaması durumunda, coğrafik yakınlık ile cazip bir pazar olan Türkiye açısından yıkıcı olacak haksız rekabetin tekrar başlaması kaçınılmaz olacaktır.

Ek-5-4'te sunulan TÜİK verilerinde yer alan 2023 yılı ilk 6 ay verilerindeki İran'dan ithal edilen Polistiren ürünlerin fiyatlarında bu tehdit açıkça görülmektedir.

2018/40 No'lu tebliğ ile İran'a karşı uygulanmakta olan Dampinge Karşı Önlemin İran menşeli Polistiren ürünler için uzatılmaması durumunda;

- İran dampingli fiyatları ile Türkiye Polistiren pazarında hızla hakim durumuna geçecek,
- Petrokimya sektöründe sürdürülemez olan Dış Ticaret ve Cari Açığımız azalmak yerine, artmaya devam edecek,
- Stiren bazlı yeni Stratejik Petrokimya yatırımlarının (Stiren, GPPS, HIPS, ABS, SAN) yapılması ve işletmeye alınması mümkün olmayacak,
- Yüksek kalite üretimi için gerekli olan Yüksek Teknoloji Kontinü Polistiren Üretim tesislerimizin de kapanması, istihdam ve ciddi ekonomik kayıplar kaçınılmaz olacak,
- Her gelişmiş ülkenin stratejik petrokimya yatırımı olan Stiren Monomer yatırımı Türkiye'de yapmak ta fizibil olmayacaktır.

I-7 DİĞER FAKTÖRLER

1. Başvuruya konu ithalat dışında yerli üretim dalı üzerinde olumsuz gelişmelere neden olabilecek;
 - (i) başvuruya konu edilmeyen diğer ülkelerden ithalatın hacmi ve fiyatları,
 - (ii) talepteki daralma veya tüketim kalıplarındaki değişimler,
 - (iii) ihracatta düşüş,
 - (iv) iç piyasada yerli üreticiler arasındaki rekabette artış,
 - (v) iç piyasada talebi aşan boyutta üretim kapasitesi,
 - (vi) alternatif ürünlerin gelişmesi,
 - (vii) yeni yatırımlardan kaynaklanan yüksek amortisman gideri,
 - (viii) yüksek finansman gideri,
 - (ix) çalışma sermayesi darlığı unsurlarının her birinin zarar etkisini

kısaca değerlendiriniz.

Bilindiği üzere, Yüksek Teknoloji Petrokimya yatırımları yüksek sermaye ve enerji yoğun yatırımlar olup uzun vadeli yatırım kredileri ile yapılmakta ve "Commodity" ürünler kapsamında düşük kar marjları ile faaliyetlerini sağlamaktadırlar.

Ülkemizde çok yüksek finansman ve yüksek enerji maliyetlerinin devam ettiği, ayrıca 27 AB ülkesi ile olan Gümrük Birliği ve 23 ülke ile olan STA kapsamında petrokimya ürünlerinin ülkemize gümrük vergisi olmadan ithal edildiği, haksız rekabet yapan ülkelere nazaran çok yüksek istihdam vergilerinin ülkemizde uygulandığı ve yüksek işsizlik ortamının ülkemizde devam ettiği de bilinmektedir.

Ülkemizdeki bu olumsuz şartlara rağmen şirketimiz petrokimya sektöründe Dikey Entegrasyonu tamamlamış AB ve ABD'inde faaliyet gösteren uluslararası petrokimya şirketleri ile rekabet edebilmekte ve yeni petrokimya yatırımlarına, ARGE/ÜRGE çalışmalarına kaynak ayırabilmektedir.

Diğer yandan, İran ve benzeri ülkelerin (Çin, Rusya, Mısır, Tayvan, vb) dumpingli fiyatlar ile Petrokimya ürünleri ihracatlarında yaptıkları yıkıcı haksız rekabetin karşısında Koruma Önlemleri dışında başka bir çözüm olmadığı da açıkça görülmektedir.

I-8 ZARARIN DEVAMI VEYA YENİDEN MEYDANA GELMESİ İHTİMALİ DEĞERLENDİRMESİ

Bu bölümde yer alan dumpingli/sübvansiyonlu olduğu iddia edilen ithalatın mutlak ve nispi gelişimi, söz konusu ithalatın yerli üretim dalının iç piyasa fiyatları üzerindeki etkisi, yerli üretim dalının ekonomik göstergeleri ve ürün birim maliyeti ile önleme tabi ülkenin Türkiye'ye yönlendirebileceği fazla kapasitesinin bulunup bulunmadığı, önlem konusu ürünün iç piyasa ve dünya piyasasındaki fiyat ve talebine ilişkin beklentiler, önlem konusu ürünün üretimine ilişkin ileriye dönük planlar, firmanızın ekonomik göstergeleri ile ilgili geleceğe dönük öngörülerinize ilişkin bulgularınız kapsamında dumpingli/sübvansiyonlu ithalatın yerli üretim dalı üzerinde zararın devamına veya yeniden meydana gelmesi ihtimaline neden olup olmadığını değerlendiriniz.

İran'ın DTÖ üyesi olmaması, devlet destekli ihracat politikalarını rahatça uygulamalarına olanak sağladığı düşünülmektedir. İran'da yerleşik Polistiren üreten firmaların, özellikle Türkiye'ye yönelik haksız rekabeti, yapılan incelemeler sonucunda belgelenmiş olup, 2018/40 no'lu tebliğ ile % 11,3 oranında **Dampinge Karşı Önlem** vergisi ile Koruma Önlemleri uygulanarak engellenebilmiştir.

Bu haklı Karuma Önlemleri uygulamasının ortadan kalkması durumunda, 17 bölümünde açıklanan sebeplere istinaden, eski şartların daha da şiddetli olarak tekrar edeceğini öngörmekteyiz.

İran'dan yapılan bu haksız ithalata karşı yürürlükteki 2018/40 nolu Koruma Önlemlerinin Türkiye'deki kullanıcıların PS ürün ihtiyaçları ise gerek Yumurtalık Serbest Bölgesinde faaliyet gösteren yerli üreticilerden, gerekse başta Avrupa'da yerleşik diğer uluslararası saygın PS üreticilerinden rahatlıkla temin edilmekte olup, PS tedarikinde herhangi bir sorun yaşanmamıştır.

Ayrıca, **Dampinge Karşı Önlem** vergisinin ihracat için bir engel olmadığı, DİR kapsamında ihraç kaydı ile İran menşeli Polistiren dahil tüm polimerler tüm vergi ve fonlardan (antidumping vergisi dahil) muaf olarak ithal edilebilmektedir.

J KISMI- ÖNGÖRÜ

J-1 GENEL

1. Başvuruya konu ülkeler menşeli üründe dampinge/sübvansiyona karşı önlem alınması halinde firmanızın ve genel anlamda pazarın durumunun nasıl olacağını öngörüyorsunuz? Bu öngörünüzün temellerini açıklayınız.

XXXX

2. Başvuruya konu ülkeler menşeli üründe dampinge/sübvansiyona karşı önlem alınmaması halinde firmanızın ve genel anlamda pazarın durumunun nasıl olacağını öngörüyorsunuz? Bu öngörünüzün nedenlerini açıklayınız.

XXXX

3. Yukarıda açıkladığınız faktörler çerçevesinde, dampinge/sübvansiyona karşı önlemlerin ilgili taraflar üzerindeki olası etkilerini açıklayınız.

- i) İlgili ürün için sektöre girdi sağlayan sanayi (hammadde veya yarı mamul kullanıcılar ile makine imalatçıları):

XXXX

- ii) İthalatçılar, ticari satıcılar, aracılar, toptancılar:

- iii) Nihai kullanıcılar ve tüketiciler:

XXXX

4. Başvuruya konu ülkeler menşeli üründe dampinge/sübvansiyona karşı önlem alınması halinde önümüzdeki birkaç yıl için Türkiye pazarındaki tüketimin nasıl seyredeceği konusunda tahmininizi belirtiniz.

XXXX

EKLER: Başvurunun eklerini listeleyiniz

Ek-4 : Kapasite Raporu

Ek-5-1A : Ortaklık Teyit Belgesi

Ek-5-1B : Organizasyon Şeması

Ek-5-1C : SMMM Ruhsatı_Şenay Kızıldaş

Ek-5-2 : Faaliyet Raporu

Ek-5-3 : Aschem Katalog

Ek-5-4 : TUIK Verilerine Göre Hesaplanan PS İthalat Miktarları

Ek-5-5 : ICIS Styrene (Europe) Raporu

Ek-5-6 : Turplast Plastik Tic. Ltd. Şirketi ile yapılan Satış İşbirliği Anlaşması

Ek-5-7 : Faturalar

DİKKAT!

BAŞVURU FORMUNUZUN GİZLİ OLMAYAN ÖZETİNİ MUTLAKA EKLEYİNİZ. YÖNETMELİĞİN 22 NCİ MADDESİNİN ÜÇÜNCÜ FIKRASI GEREĞİNCE BAŞVURUNUN GİZLİ OLMAYAN ÖZETİNİN BAŞVURU DİLEKÇESİ EKİNDE YER ALMAMASI HALİNDE BAŞVURU BİR BÜTÜN OLARAK, BU EKSİKLİK GİDERİLMEDİĞİ MÜDDETÇE DEĞERLENDİRMEYE ALINMAYACAKTIR.

K KISMI- TAAHHÜTNAME

Firmamız nihai gözden geçirme soruşturması başvuru formuna vermiş olduğu cevapların, sunulan bilgi ve belgelerin doğru ve güvenilir olduğunu onaylar. Sunulan bilgi ve belgelerin, T.C. Ticaret Bakanlığı İthalat Genel Müdürlüğü Damping ve Sübvansiyon Dairesi'nce yerinde doğrulama soruşturmasına konu olacağını kabul eder.

Firmanın Kaşesi

Firma Yetkilisinin;

Adı Soyadı : Menderes HAYIRSEVEN
Unvanı : Mali ve İdari İşler Direktörü
İmza :
Tarih : 06.09.2023

Varsa Yasal Temsilcinin;

Adı Soyadı :
Unvanı :
İmza :
Tarih :